



## 【AI・DX推進】営業管理システムプロジェクトリーダー<東京本部>

ミネベアミツミ株式会社での募集です。IT系プロジェクトマネージャーのご経験の...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ミネベアミツミ株式会社

**Job ID**

1488160

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7.5 million yen ~ 11 million yen

**Work Hours**

08:45 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】土日 祝日 GW 夏季休暇 年...

**Refreshed**

March 28th, 2025 14:01

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2145212】

【職務内容】

ミネベアミツミグループのDX（デジタル・トランスフォーメーション）を強化するために、「AI・DX推進部門」が2020年に新設されました。

ご入社後は、サービスインを控えている各種プロジェクトに参画いただき、既存メンバーとともにグループ内への展開および推進に寄っていただきたいと考えております。

ご経験をふまえ、下記いずれかのプロジェクトをご担当いただく予定です。

●具体的な仕事内容：

- 【営業管理システム】リーダー  
～営業業務改革を支援するシステムの開発、導入、および運用～
- ・ 国内拠点、海外拠点への社内展開
  - ・ 価値検証（PoC）の実施と評価
  - ・ 機能要件に基づくSFA構築（ベンダー管理と機能要件の充足）
  - ・ 社内向け説明資料の作成
- 

## Required Skills

### 【必須経験・スキル】

#### 「営業管理システム」 / リーダー

- ・ プロジェクトマネジメントの経験
- ・ 営業管理システム（SFA）の構築・運用経験
- ・ 英語の使用経験（英語を用いた打合せ、メール等）

### 【歓迎経験・スキル】

#### 「営業管理システム」 / プロジェクト・リーダー

- ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM アプリケーションビルダー
  - ・ SALESFORCE 認定 PLATFORM デベロッパー
  - ・ SALESFORCE 認定 DATA アーキテクト
  - ・ PMP、等保持
  - ・ プレゼンテーションを用いて経営層への提案を行った経験
- 

## Company Description

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業