CareerCross

【810～900万円】海外営業部　部長

種苗、園芸、造園事業会社での募集です。 海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter
JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company
種苗、園芸、造園事業会社

Job ID
1488132

Industry
Other

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture

Salary
8 million yen ~ 9 million yen

Work Hours
09:00 ～ 17:30

Holidays
【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 年間有給日数は20日ですが、入社時期により異なります。 【休日】完全週休…

Refreshed
August 1st, 2024 15:14

General Requirements

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Fluent

Minimum Japanese Level
Native

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2238691】
当社の成長を支える重要な組織です。部門員が若手・中堅で構成されているため、強いリーダーシップを期待しています。

【業務の詳細】
■当社オリジナル野菜種子の輸出および販売業務の統括
ニンジン・長ネギ・メロンなどの種子をアジア、欧州、中南米を中心に輸出・販売
■盆栽および関連資材の輸出および販売業務の統括
欧州およびアジアへの輸出・販売
■中期経営計画の策定

■海外の取引先様（販売代理店・大規模生産者）への野菜種子や園芸資材の営業を中心に行っています。新規開発の品種では、生産者様への品種の特徴や作型の説明、試作のお願いなど、販売戦略に基づく活動を行っています。また、生産者様からの当社品種に対するご意見などを、営業担当者からブリーダー（開発担当者）へとフィードバックし、更なる商品開発に活かしています。

【業務の流れ・体制】
■入社後半年程度は、現在の各エリア担当者の業務の把握、海外取引先との商談、現地の産地巡回などの必要な経験を積んでいただき、その後海外営業全般およびマネジメントをになっていただきます。

全社を挙げての1on1活動を徹底しており、対面でのコミュニケーションを積極的に実施しています。

Required Skills

【必須条件】
・ビジネス上のコミュニケーションが図れる英語力のある方
・海外営業経験（赴任、出張などでの海外顧客への営業）が５年以上あり、実績のある方
・５人以上の組織を統括した経験を５年以上経験のある方

【歓迎条件】
・種苗業界での経験をお持ちの方
・農学部等の出身で植物に関して知見と興味のある方

Company Description

ご紹介時にご案内いたします