



【900～1200万円】マーケティング部長、マーケティング部（勤務地：東京、週に2回在宅OK）

トレサビリティの観点で今後大きな伸びが期待できる産業用プリンタービジネスの分野...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

ビデオジェット・エックスライト株式会社

### Job ID

1487918

### Industry

Machinery

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

9 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 夏季・冬季休暇

### Refreshed

August 1st, 2024 15:10

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School or Below

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2243802】

マーケティング部 部長として、リード創出する為のマーケティング戦略を実行し、日本チームの成長に貢献する。チームメンバーの管理やグローバルチームとの連携が含まれます。

### ■Purpose of the Position

This Leader will be a key member of the Country Leadership Team and will contribute to Country growth through the development and execution of a robust Marketing Plan that generates a high volume and quality of sales ready leads. The work includes managing and developing the team to support the Plan the execution of a diverse set and large number of campaigns and working with the Global Marketing team that supports the Country.

#### ■Key Responsibilities

Achieve lead generation revenue plans

Generate sales ready leads both from prospect existing customers by maximizing performance of each lead source (digital telemarketing service etc) . and convert these leads to revenue.

Lead qualification nurturing process

Make sure all the teams of marketing sales service are following lead qualification standard process and continuously improve qualification and nurturing process

Funnel management

Co operate and support sales managers to sustain and improve funnel health (size shape progress) for equipment opportunities

Tele lead generation team management

Supervise telemarketing team in daily meeting identify target customer segment and create call list for telemarketing team organize training sessions with sales/service team

Data base management

CRM/MA data base cleansing and expansion enrichment activities with global visibility marketing automation team

Service lead generation

Co operate with service team leaders to increase equipment leads and funnel revenue from existing customers

Mid long term marketing planning

Annual marketing schedule target planning (local plan needs to align with global marketing initiatives) branding activities to increase brand awareness in Japan

---

#### Required Skills

・実務経験:

5年以上のB2B産業市場/産業機器メーカーでのマーケティング経験

製品マーケティングの経験

市場インサイトと競合情報の収集の経験

顧客セグメンテーションの経験

問題解決、バリューセリング、アカウントベースマーケティングの経験

営業チームとのファネルマネジメントの経験とスキル

品質保持とナーチャリングを含むリード生成プログラムにおける実績

継続的な改善を頭に置いて、マーケティングに対するKPI主導の定量化されたアプローチ

チームマネジメントと育成経験

テレマーケティング/インサイドセールスのマネジメント経験

・スキル:

優れたリーダーシップとプロジェクト管理能力

実証された商才と分析能力

プレゼンテーションスキル (ビデオジェット製品およびサービスによってお客様の問題を解決するためのプレゼンテーション資料の作成)

流暢な英語力 (リスニング、スピーキング、テキストコミュニケーション)

部門を横断したコミュニケーションスキル

CRM および MA ツール (SFDC および Marketo があれば尚可)

デジタルマーケティングへの理解 (専門家でなくても、最低限 PPC、SEO を理解していること)

---

#### Company Description

■同社はVeralto PQIグループ (Product Quality and Innovation 製品認証グループ) の中核を担う「ビデオジェット社」、 「エクスライト社」および「エスコグラフィックス社」の3社のカンパニーを持っております。【ビデオジェット社】世界38か国、従業員数約4,000名、全世界収益10億ドルを超えるインクジェットプリンターのグローバルリーダーです。産業用インクジェットプリンタ、サーマルプリンタ、レーザーマーカークラスの消耗品の国内販売及び周辺機器、関連ソフトウェアの製作販売、保守サービス等を展開。URL: <http://www.videojet.co.jp/jp/homepage.html> 【エクスライト社】世界62か国に展開、カラーサイエンスおよびテクノロジー分野において世界をリードするグローバルカンパニーです。分光測色計/色彩計/濃度計等の光学機器輸入販売および修理サービスの提供、カラーの生成に関わるあらゆる産業分野のトータルソリューションの提供。URL: <http://www.xrite.co.jp/>