



【900～1500万円】 B2B Business Development Manager

ティーピーリンクジャパン株式会社での募集です。 事業企画・事業開発のご経験のあ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ティーピーリンクジャパン株式会社

Job ID

1487887

Industry

Hardware

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

9 million yen ~ 15 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝 日 夏...

Refreshed

August 1st, 2024 15:09

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2214097】

<日本語>

- ・TP Link B2Bの販売開発、TP Link SMB製品の販売・拡販を担当
- ・TP Link B2Bチャネルの開発、新規B2BディストリビューターおよびITインテグレーターの開発、ネットワーキング分野の関連産業の深耕
- ・SMB事業戦略の策定、SMBマーケティングやプログラムの作成、TP Link SMB製品の販売力強化プログラムの実行

- ・上記以外の中小企業ビジネス業務推進に関すること

<英語>

- ・ Responsible for TP Link B2B sales development sell and expand sales of TP Link SMB products
- ・ Develop TP Link B2B channel develop new B2B distributors and IT Integrators deeply develop related industrial in the Networking Area
- ・ Establish the SMB business strategies make the SMB marketing or program execute the program to enhance TP Link SMB products sales force
- ・ Any other things related to the SMB business but no mentioned above

Required Skills

<必須条件>

- ・ 学士以上
- ・ IT B2B/SMB ビジネス（法人販売/営業）での 10 年以上の経験
- ・ ネットワーク ブランドでの優れた実務経験、または 関連業界（ホテル、教育、病院、オフィス、レストラン、小売店、政府機関など）
- ・ 強力なB2Bチャネルと顧客リソースを有する
- ・ 組織性が高く、効率的で、積極的で、マルチタスクができる方

Company Description

事業内容■ネットワーク製品、セキュリティカメラなど製品開発、製造、販売TP Linkは世界最大手のネットワーク機器メーカー。無線LAN機器13年連続世界シェアNo.1！本社をシンガポールに置き、アメリカ、イギリス、ドイツ、日本など、世界44か所に現地法人を構えています。TP Linkは、世界170か国以上で12億人以上のエンドユーザーにネットワーク製品を提供している世界シェアNo.1プロバイダーで、無線LAN機器の世界シェアは42%（2018年）を誇ります。また、2023年には13年連続で無線LAN機器プロバイダー部門世界No.1を獲得しました。