



セールス&フロアマネージャー【グローバルな環境、残業なし】 - コールドコール・外回りなし（東京・大手町）

キャリアも自分の時間も大切にしたい方に（マネージメント未経験可）

Job Information

Hiring Company

[Servcorp Japan K.K.](#)

Subsidiary

サーブコープジャパン株式会社

Job ID

1487713

Division

Servcorp Japan K.K.

Industry

Business Consulting

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Marunouchi Line, Otemachi Station

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

月曜日 - 金曜日 8:30 - 17:30 （完全週休二日制） Mon-Fri 8:30 - 17:30

Holidays

完全週休2日制（土日祝）、有給休暇（おおむね120日以上、取得率90%以上）、病気休暇、産休・育休、慶弔休暇

Refreshed

August 1st, 2024 12:50

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

グローバル環境で拠点マネージャーとして活躍！ <飛び込み/外回り営業なしのコンサルティングセールス>(東京-大手町)<有給取得率90%以上><残業なし>

【サブコープで経験できること】

- ・国内外で成長を続けるグローバル企業ならではの職場環境
- ・モチベーションの高い20~30代の若く有能なチームメンバーと共に成長
- ・海外でのトレーニング・出張
- ・充実した社内研修プログラム
- ・残業文化無し、有給消化率90%以上 - ワークライフバランス重視のカルチャー
- ・素晴らしい眺望の一等地ビル内の広々とした環境で仕事
- ・マネージャーには個室を完備
- ・手厚い給与パッケージ、キャリアの機会、昇進

サブコープはオーストラリアの上場企業で、フレキシブルオフィススペースとビジネスソリューションを世界中の一等地で提供しています。

1994年に日本に進出し、アジア、オセアニア、アメリカ、ヨーロッパ、中東など、現在20カ国、41都市、150拠点以上の拠点を展開・拡大中です。

日本でも東京、横浜、名古屋、大阪、福岡で計30拠点を展開しており、最近では八重洲、日比谷、名古屋にオフィスを新たにオープンするなど日々拡大しています。

=====

セールス&フロアマネージャー

=====

東京で募集中！

これからキャリアを積みたい方のためのセールス&マネジメント職

20代が中心となって活躍中です！

お任せするのは、ハイグレードビルにある各レンタルオフィス、バーチャルオフィス、コワーキングスペースのセールスと支店マネジメントです。スペースのみならず、5つ星クラスの受付・秘書サービス、ITサービスも多様な契約形態で提供しています。

問い合わせが90%以上！外回りの営業やコールドコールスタイルではありません。

お問い合わせいただいてから内見のアポイントを取っていただき、お客様へオフィスおよびサービスのご案内をしていただきます。

個人のパフォーマンスに応じて評価をするため、自分自身の成長が見える仕事です。

「セールスが好き！」「ビジネスの場面で英語を使いたい」「キャリアを積みたい！」という方、世界的に成長を続ける外資企業で、女性中心のダイナミックでダイバーシティーに富んだマネジメントチームで活躍しませんか？

【仕事内容】

インバウンドのコンサルティングセールスおよび支店でのマネジメントを行なっていただきます。

サブコープはバーチャルオフィス・レンタルオフィス・コワーキングスペースサービスを提供しています。

クライアントは事業を展開する上で様々な課題をお持ちですので、あなたはクライアントが適切なサービスをご利用いただけるように、アカウントマネージャーとして、3名~10名の秘書やオフィスアシスタントと共に、お客様のサポートをしていただきます。

クライアントの事業成長を共に歩むことが私たちの仕事です。

海外でのトレーニング・出張があります。

年収500万円~650万円 + 賞与

★☆会社の魅力☆★

◎社内公用語は英語

トレーニングや会議、社内メール等はすべて英語になります。対クライアントは日本語がメインですが、活かせる機会は多々ございます。

◎充実した研修制度

入社後は独自の研修プログラムを受けていただき、ビジネスマナーやパソコンスキル、ITネットワークなど様々な知識や経験をつむことができます。トレーニング内容は全世界共通のものもあれば、ローカライズした研修も用意しておりますので、国際的なビジネスマナーと日本のビジネスマナーの両方を身につけることができます。

◎"やりたいことができる！"幅広いキャリア - 20代のうちにキャリアアップが可能です！

適正に合わせてお仕事をお任せするため、携われる仕事の幅はとても広いです。このようなスキルを身につけたい！という希望があれば、進んで勉強の場を提供いたします。将来は所属チームのマネージャーだけでなく、専属秘書やトレーナー、マーケティング、バックオフィスなどご自身の希望に合わせたキャリアを築くことができます。

ワークライフバランスが取れる会社です！

Required Skills

スキル・資格

- 2年以上の業務経験（業界・職種不問）
- 1年以上のセールス経験
- スマイルとホスピタリティ精神をお持ちの方
- キャリアも自分の時間も持ちたい方
- サービス業での経験（歓迎）
- ビジネス英語(TOEIC 800点以上)
- マルチタスク
- マイクロソフトオフィス

求める人物像

- ホスピタリティとチャレンジ精神が旺盛な方
- セールス兼マネージャー採用ですがキャリア形成を前提としている為、マネジメント未経験でも挑戦してください
- 今後グローバルで活躍したいという気概のある方

勤務地:

〒100-0004 東京都千代田区大手町 1-7-2 東京サンケイビル 27階

アクセス:

【大手町駅】京メトロ半蔵門線・丸ノ内線・千代田線・三田線・東西線： E1・A4出口より直結

【東京駅】JR線： 丸の内北口から徒歩6分

オフィスは大手町駅直結の絶好のアクセス。JR東京駅からも徒歩6分。レストラン・ショップ・クリニックなどが入る複合ビル。屋外のイベントスペースにはランチタイムにたくさんのキッチンカーが並びます。

職場は高級ホテルのような内装で、広々とした環境で仕事ができます。オフィスには社員専用高速wifi（無料）を完備し、コーヒー、エスプレッソや紅茶等は飲み物放題！

勤務時間・曜日:

平日8時30分～17時30分

休日・休暇:

- 完全週休2日制(土日祝)
- 年間休日125日
- 有給休暇（取得率90%以上）
- 季節休暇
- 年末年始休暇
- 病気休暇
- 育児休暇
- 慶弔休暇待遇・福利厚生：

働きやすい外資系企業ランキング【2024年】上位20にランクイン！

- 定期的な給与査定
- 社会保険完備
- 交通費支給
- 社内研修
- 年に一度の健康診断
- コーヒーや紅茶等飲み物（無料）

Company Description