



ビジネスデベロップメント(営業)

Technology関連サービスのアカウント営業経験者必見です!

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00269371

Job ID

1487654

Division

ビジネスデベロップメント(営業)

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 31st, 2024 19:53

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- 化粧品・ファッションブランド、美容サロン、クリニック、小売業者を対象とした新規営業
- ウェブサイト経由の問い合わせ対応
- 年間契約を締結している既存アカウントのマネジメントおよび深耕
- 広告代理店等を経由した広告・プロモーション企画営業

- 展示会やイベントの補佐

■選考フロー：

書類選考→1次面接→最終面接→内定

※面接回数、フローは変更となる場合もあります。

■給与補足：

固定残業手当は月、45時間00分該当分

※130,058円(年収600万円の場合)～167,658円(年収800万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

Required Skills

必須条件：

- Technology関連サービスのアカウント営業
- 英語力（台湾本社と英語でやりとりあり/TOEIC750程度～）

歓迎条件：

- B2B/B2C SaaSに関する経験
- 指示を待たず、ゴールからシナリオを見出し自主的に動ける方
- 既存のやり方にとらわれず、新しいアイデアや方法を打ち出せる方
- 化粧品やファッション業界との関わりがある方

Company Description

同社はビューティーアプリシリーズの開発と、コスメブランドや小売店向けに高度な顔認証技術とAI技術を利用して開発したバーチャルメイクアップサービスを提供しています。