



【リモートワーク・英語使用】インドIT人材採用を成功に導くパートナーサクセス（企業・大学・学生との折衝）

基本的にフルリモート/スタートアップ～大手まで幅広い企業の採用支援/新規事業

Job Information

Hiring Company

Tech Japan, Inc.

Job ID

1487482

Industry

Other (Recruitment Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Taito-ku

Train Description

Yamanote Line, Ueno Station

Salary

4 million yen ~ 8 million yen

Holidays

週休二日制

Refreshed

September 2nd, 2024 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■仕事内容

日本企業向けにグローバル特にインドの高度IT人材のマッチングを行う新卒採用プラットフォーム事業を展開中。クライアント、候補者（大学生）、IITをはじめとする大学など幅広いステークホルダーと関わりながら、優秀なIT人材へのアクセス～採用成功に繋がるよう、支援を行います。既存顧客に対し、単なるサポートではなく、海外人材採用の価値を啓もうしながら、採用における戦略設計～課題の特定～改善まで、パートナーとして伴走できるダイナミックなお仕事です。現在、興味を持ってくださる顧客が増加中。スタートアップから大企業まで幅広い顧客の、ダイバーシティの加速やIT戦力強化に向けた大きなチャレンジを成功に導いていただくポジションです。

■具体的業務**対顧客**

- ・顧客が抱える課題抽出と改善策の提案
- ・人材採用成功のための、一貫したサポート
- ・インターン生・内定者の管理、フォローのための伴走支援
- ・インターン受け入れや、入社前後のサポート

対学生

- ・インターン期間、選考中、入社まで各フェーズにおけるコミュニケーション
- ・日本での生活に関するサポート、情報提供

対大学

- ・様々なルールに則った、インターンや選考に関するコミュニケーション
- ・日本企業、生活に関する情報提供、連携

対社内

- ・成功事例・ノウハウの蓄積と共有
- ・顧客の声を元にしたプロダクトへのフィードバックや改善提案

■対峙顧客

以前まではスタートアップ〜メガベンチャーといわれる企業が多くを占めていましたが、日本を代表する大手企業からも問い合わせが増えている状況。優秀IT人材を求める様々な業態・規模の企業と関わることができます。顧客によって、関係性の築き方・攻略のしかたを考えながら裁量を持ち工夫をしていただける環境です。

Required Skills**■必須**

- ・無形営業、ソリューション提案営業において成果をあげられたご経験
- ・ビジネスでの英語使用ご経験

■歓迎

人材業界/人事・組織コンサルティング業界でのご経験

■人物像

- ・顧客のニーズを理解し、先回りした提案ができる方
- ・不確実性のある業務、未知の挑戦にやりがいを感じる方
- ・複数ステークホルダーの間に立ち、人を巻き込み業務を推進できる方
- ・相手の要望を汲み取り、柔軟にコミュニケーションをとれる方
- ・創りたい未来に向けて粘り強く行動できる方
- ・インドに何かしらの興味がある方
- ・カオスを楽しめる方

Company Description