



Business Development Representative ※IT（クラウド・ソフトウェア）の営業経験者募集

経理のDX化を推進するグローバルサービスを拡大中

Job Information

Hiring Company

BlackLine

Job ID

1487445

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Roppongi Station

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

August 1st, 2024 10:11

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

職務内容

マーケティングと連携し、キャンペーンや各種活動を通じて発掘したリードを、データや活動履歴などの様々な側面から判断した上で、リードにアプローチをします。

また、ABMの手法を使って、営業と連携しながら、見込み客の発掘を行うための各種施策を考え実行します。

見込み客の課題や要望をヒアリングしながら、BlackLineの紹介、ソリューションの提案をしていくポジションです。

Marketing-BDR-SALESと一貫したプロセスの中で見込み客との関係を構築をしていく重要な役割です。

- 電話・Webツールを使った見込み客へのアプローチと関係構築

- SFDCや各種ツールを使った新規パイプラインの管理と育成
- アプローチ先の選定と管理
- リードやコール先の管理や分析
- 本社と連携しながらベストプラクティスの構築
- オンラインセミナーでの登壇や関連記事の作成
- Account Based Marketing (ABM)プロジェクト

Required Skills

応募資格（必須）

- 大卒以上
- IT業界（特にクラウド・ソフトウェア）における営業またはインサイドセールス経験3年以上
- 日本語における高いコミュニケーション能力

応募資格（歓迎）

- 会計ソフトやERPシステムの販売経験
- SFDCなどの見込み管理また各種インサイドセールス活動のためのソフトを使っての業務経験
- グローバルチームとのコミュニケーションのための英語力（TOEIC700点以上）

勤務時間

9:00-18:00 ※フレックス制度 コアタイム10:00-17:00

勤務地

東京都港区赤坂9-7-1 ミッドタウンタワー18階

昇給・賞与年1回

休日・休暇

完全週休2日制（土・日）、祝日、年末年始、年次有給休暇、各種特別有給休暇、産前産後休暇、育児介護休暇、子の看護有給休暇、創立記念日など

福利厚生

確定拠出年金制度、教育補助制度、慶弔見舞金制度

Company Description