



## Talent Sourcing Specialist 【未経験からチャレンジOK】 リモート・フルフレックス

事業部の売上向上に携わる、縁の下の力持ちポジション

### Job Information

**Hiring Company**

Randstad K.K.

**Subsidiary**

ランスタッド株式会社 オランダ発 世界最大級の総合人材サービス企業

**Job ID**

1487410

**Division**

プロフェッショナル事業本部

**Industry**

Recruitment Agency

**Company Type**

Large Company (more than 300 employees) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

About half Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

**Train Description**

Hanzomon Line, Nagatacho Station

**Salary**

3.5 million yen ~ 6 million yen

**Salary Commission**

Commission paid on top of indicated salary.

**Work Hours**

フルフレックス制度（コアタイム無）7:00～22:00の間で自由に働く時間を決められます。（実働8時間）

**Holidays**

完全週休2日制（土・日）、祝日、夏季休暇、年末年始休暇等

**Refreshed**

January 20th, 2025 01:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Fluent

日本語でのやりとりがメインになります。

**Minimum Education Level**

Associate Degree/Diploma

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

**Job Description****《募集要項・本ポジションの魅力》**

- 社会人・営業経験1年以上、未経験者OK
- 複数のスカウトサイトを活用し、企業のもとめる人材をサーチ
- 海外クライアントのサポートはもちろん、商談参加もあり英語を活かせる
- エグゼクティブ層、エキスパート職などの経営ポジションにおける採用支援に携わる

人材紹介ビジネスにおける候補者獲得の業務を担っていただき、売上に貢献する職務となります。  
当社ではコンサルタント（営業部門）が両面型の人材コンサルティングを行っておりますが、より専門性の高いサーチなどにおいて候補者獲得などの業務を担当いただく仕事となります。

**<主な業務内容>**

- ・コンサルタントから候補者要件のヒアリングを行う
- ・依頼された案件に適した候補者サーチやスカウトする（スカウト媒体使用）
- ・コンサルタントと候補者の面談設定

**<業務の魅力>**

エグゼクティブ層、エキスパート職などの経営ポジションにおける採用支援が多いため、単純な企業と人材のマッチングではなく、経営戦略に入り込んだ提案が多く、経営的な視点も身に付けることができます。

また、常に成長を求められる環境である為、責任とやりがいを持ち、圧倒的なスピードで自分を成長させることができます。さらに、個人の成果をフェアに評価し、報酬として還元する評価システムがあります。

必要に応じてクライアント・候補者とのミーティングに参加し、コンサルタントやマネージャーのサポートを行います。国内だけでなく、海外のクライアントとのミーティングにも参加していただきます。

**<組織について>****プロフェッショナル事業本部のビジョン**

私たちの目標は、日本国内で最も愛される人材エージェンになることです。  
それを実現するため、私たちは社員の成功と幸せを行動原理としています。  
トップエグゼクティブからミドルクラスのほか、専門職など多様化するニーズに合わせ、人材紹介サービスを通して多くの企業の採用を支援します。

**《当社の魅力》****様々な国籍のメンバーが活躍する組織**

約21か国も様々なカルチャーの方が働く職場になります。  
また、過去に留学や海外での就業経験をしたメンバーが多く、語学力が堪能な方が非常に多い環境です。

**公募・教育制度について**

◆80%ルール（グローバル共通）  
ランスタッドでは、管理職の空席ポジションの80%を、外部から採用した人材でなく、社内で様々な経験を積んだ社員から選ぶことにコミットしています。

**◆社内公募制度**

従業員のカリヤ志向のサポート、組織活性化を目的として、社内求人から自ら手を上げて別部署への異動を希望する制度です。

**◆充実の教育体制**

営業研修はもちろん、外部研修や資格取得のバックアップを行うなど社員の教育・育成には力を入れています。実績を積み上げていく中で将来的に管理職を目指したいという方は管理職研修も受けられます。  
当社は実力主義。頑張った人が正当な評価を受けられる体制があります。  
キャリアは関係ありません。ぜひ上を目指して取り組んで下さい。

**Required Skills****【必須経験・求めるスキル】**

- ・1～2年以上の営業経験をお持ちの方
- ・採用経験のある方（尚可）
- ・当社の専門分野に関連する業界経験または知識
- ・英語または日本語のいずれかのネイティブレベル、第二言語のビジネスレベル以上の語学力
- ・営業として高い実績を残してきた方

**雇用形態：正社員****勤務地：東京都千代田区紀尾井町4-1 ニューオータニガーデンコート21F**

最寄り得駅：赤坂見附駅、永田町駅 2駅5線利用可能

**給与：月給 27.37万円 ～ 35.37万円 四半期ごとのインセンティブ制度あり****通勤交通費：実費支給（上限4万円まで）****社会保険：健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険****休日休暇：年間休日120日以上、年末年始休暇、有給休暇**

人事制度：育児・介護休業制度、慶弔見舞金制度

福利厚生：法人向け福利厚生クラブ会員、福利厚生施設（健康保険組合提携）

---

## Company Description