

Enterprise Account Executive-Software

Enterprise Account Executive

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1487399

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

11 million yen ~ 18 million yen

Refreshed

July 26th, 2024 17:52

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

世界各地に拠点をもちソフトウェアソリューションを提供するアメリカ本社外資系企業。エンタープライズアカウントエグゼクティブとして、新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張ビジネスの拡大を促進させる

Client Details

- ・業界のリーディング企業：革新的なソリューションを提供し顧客体験の質を向上させる
- ・グローバルシェア：国際的な環境での就業機会とグローバルでのキャリアチャンス
- ・インクルーシブな環境：チームワーク・多様性を重視したインクルーシブ環境での成長機会

Description

1. 営業拡大の実現

- ・見込み顧客発掘、新規ビジネスチャンスの創出、受注獲得を通じて、営業目標を達成する
- ・割り当てられた営業エリアとターゲット顧客を効果的に管理

- 顧客獲得のためのインパクトのあるプレゼンテーションやデモの実施

1. 顧客関係の管理

- 顧客ニーズを理解し、適切なソリューションの提案
- 既存顧客との強固な関係を構築・維持
- アップセルや受注拡大の機会を特定

1. 営業オペレーションのサポート

- 正確な受注発注を作成し、スムーズな受注処理
- 営業活動とパイプラインに関するタイムリーかつ正確なレポートを提供
- 企業製品、テクノロジー、業界動向に関する最新情報を入手を行う

Job Offer

- 年収最高1,800万円
- 「グレート・ブレイス・トゥ・ワーク」認定企業
- 充実した社内研修・キャリア開発プログラム

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- エンタープライズソフトウェア業界での営業経験
- 情報工学など関連分野の学士号、もしくは同等の経験
- ターゲットアカウントとの成約までの高い交渉力
- ビジネスレベルの英語力

Company Description

- 業界のリーディング企業：革新的なソリューションを提供し革命的な顧客体験を提供する
- グローバルシェア: インターナショナルな環境での就業機会とグローバルでのキャリアチャンス
- インクルーシブな環境: チームワーク・多様性を重視したインクルーシブ環境での成長機会