

## Product Sales Manager-Software

## Product Sales Manager

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1487379

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

20 million yen ~ 25 million yen

## Refreshed

July 26th, 2024 17:47

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

シミュレーションソフトウェアを通じ自動車産業から医療業界まで幅広くイノベーションを支援する外資系企業のハイパフォーマンスコンピューターを管理するProduct Sales Manager

## Client Details

40年以上もの間シミュレーションソフトウェアを通じ自動車産業から医療業界まで幅広くイノベーションを支援し外資系企業。アメリカに本社、東京にオフィスを置き、最もCSRが進む企業の一つに選ばれた急成長中企業。

## Description

- ・新規/リニューアルビジネスのための製品営業活動を行い、製品の導入目標を達成する
- ・クラウドマイグレーションを促進させていくためのアカウント戦略の実行
- ・製品機能、成功事例、戦略に関する情報に関し、営業および技術チームとのコミュニケーションを促進する
- ・顧客とのビジネス関係を構築、開発、維持し、組織の製品およびサービスの新規ビジネスを創出する
- ・PoCsや製品デモのための技術的なサポートを組織・調整する

## Job Offer

- 年収2000-2300万円
- 交通費全額支給
- 社会保障完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

## Required Skills

### 【必須】

- HPC(ハイパフォーマンスコンピューター業界)での営業もしくはコンサルティング経験
- ネイティブレベルの日本語スキル・ビジネスレベルの英語スキル
- 日本全国出張可能な方

### 【尚可】

- CAE ソフトウェアの営業経験
- 

## Company Description

30年以上の長い歴史を持つ業界随一の外資系企業で、シミュレーションソフトウェアを航空、自動車、医療業界など多様なフィールドに提供する。アメリカに本社を置く急成長中外資系企業。