

## Solution Sales- Software

## Solution Sales

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1487378

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

15 million yen ~ 25 million yen

## Refreshed

July 26th, 2024 17:47

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

ドイツ本社外資系企業にて自社ERP・CRMソフトウェアを用いて、企業の課題を解決する外資系企業のsolution sales ポジション。グローバルかつサポーターティブなブランド力のある企業での就業機会。

## Client Details

長い歴史をもつ、ドイツ本社の外資系ソフトウェア企業。世界各国300,000社以上の企業から使われ、ERP・CRMなどのソフトウェアソリューションを提供する外資系企業。

## Description

- 提案から成約までの営業プロセスを管理する
- 顧客のニーズを的確に理解し、自社製品を通してソフトウェアソリューションを提供する
- 顧客とのビジネス関係の維持構築を行う
- 営業売り上げの予測を行う
- 業界や市場に関する調査・分析を行いトレンドを理解する
- 顧客とのコミュニケーションを通じ、エンジニア部門と協力しながら商品開発に貢献する

## Job Offer

- 年収1500-2300万円
- 交通費全額支給
- 社会保障完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

---

### Required Skills

- 5年以上のERPソフトウェアの営業経験
  - 5年以上のソリューションスペシャリストとしての経験
  - E2Eの営業プロセスに関する理解・経験
  - ビジネスレベルの英語スキル
- 

### Company Description

長い歴史をもつ、ドイツ本社の外資系ソフトウェア企業。世界各国300,000社以上の企業から使われ、ERP・CRMなどのソフトウェアソリューションを提供する外資系企業。