



技術営業（セールスエンジニア）|ローコストオートメーション（低コストロボット製品）の拡販及び技術サポート【飛込営業なし】

ドイツ本社を含め世界71ヶ国にサービス網を展開しているグローバル企業

Job Information

Hiring Company

[igus K.K.](#)

Job ID

1487289

Division

LCA

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

(Almost) All Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Sumida-ku

Train Description

Sobu Line Local (Mitaka-Ichikawa-Chiba), Kinshicho Station

Salary

4.5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

8:45~17:00(所定労働時間：7時間15分)

Holidays

完全週休2日制(土日祝)、夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

Refreshed

December 20th, 2024 02:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 当社事業では新しい分野かつ力を入れている低コストロボット製品の事業に関わる
- ローコストオートメーションの事業拡大に伴う拡販と技術サポート
- 飛込営業なし！すでに他製品で導入する既存企業もしくは、展示会で興味を持っていただいた企業へのアプローチ
- 入社後、ドイツ本社での研修あり。部門着任後もドイツ本社のLCAチームとの関わり多数あり

ポジション 技術営業（セールスエンジニア）

近年力を入れているローコストオートメーション（協働型ロボット、走行軸リニアアクチュエーター、直交ロボット、スカラロボット、デルタロボット他）の事業拡大に伴う拡販（新規開拓※）、プロモーション及び技術サポート全般をお任せします。

- ・新規ユーザー獲得に向けての実機デモンストレーション（営業担当と行います。）
- ・制御関連のサポートサービス
- ・既存導入クライアントへの技術窓口

入社後（サポート体制あり）

国内研修、その後ドイツで製品・技術トレーニングを行い、帰国後に日本の販売部門へ着任していただきます。

≪本ポジションの魅力≫

・当社では比較的新しく、近年注力している事業。

「軽量・無潤滑・低コスト」という特徴から問い合わせ・引き合いが増加。製造現場のほか、研究開発や製品の試験現場等でも導入事例が増加中。今後は、大学・学校等の教育分野や、飲食業等サービス分野での幅広い用途の活用・採用も見込んでいます。

LCAビジネス拡大における責任者のひとりとして、ドイツチームのバックアップを受けながら、セールスエンジニアとして事業拡大をサポートいただきます。

・ドイツケルン本社のLCAチームとの協力体制。

ドイツケルンの本社にいるLCAチームは非常に協力的で、ドイツでのトレーニングを終え日本で活動を開始した後も、技術的な相談を含めサポートしてくれます。この事業はイグスグローバルでも始まってそれほど年数が経っていないため、特にスタートアップカルチャーを強く持っており、色々なアイデアを出しながらスピード感を持って仕事を進めていくことができます。

・主要メンバーの一人として事業を育てていく面白味を実感することができます。

配属のポジションについて

LCAプロダクト メンバー2名

■雇用形態

正社員（試用期間：有：6ヶ月）

■勤務地

本社／東京都墨田区錦糸1-2-1アルカセントラル15F
JR総武線／地下鉄半蔵門線 錦糸町駅 徒歩3分
転勤：無 転勤はありません。

■年収

年俸制（16分割）

想定年収：450～820万円（インセンティブ込み）

基本給 233,036円～ 固定残業代 48,214円～を含む/月

超過した時間外労働の残業時間代は追加支給

※表記年収は想定年収範囲ですが、実際の給与提示は前職・経験を考慮の上決定します。

月給は固定手当を含めた表記です。

■就業時間

8:45～17:00(所定労働時間：7時間15分)、休憩：60分

時間外労働：有

■休日・休暇

年間休日数：125日、完全週休2日制(土日祝)

年間有給休暇：12日～20日（下限日数は、入社半年経過後の付与日数となります）

夏期休暇（4日）、年末年始休暇、特別休暇、産前産後休業、育児休業、介護休業

※育児休暇取得実績あり 育休後復帰率100%

■社内制度・福利厚生

英語学校学費補助制度有り（試用期間中は対象外）、通勤手当、残業手当、退職金制度、（諸条件あり）社会保険完備、永年勤続表彰、健保組合経由での保養所利用、ラフォーレ倶楽部優待、スポーツクラブ優待あり

※定年：65歳

Required Skills

応募必須条件

- ・工業製品（機械、部品等）の製造業（メーカー機能のある企業）でのご経験がある方。
 - ・出張可能な方（頻度：月に1、2回程度の見込み。1回の出張日数は2,3日～1週間程度）
 - ・中級以上のレベルの英語力（英語メールの使用必須。ドイツでの研修は単身のため、流暢ではなくても英語で意思の疎通が可能なレベル。TOEIC700点以上が目安）
- ※経験職種は不問です。

歓迎条件

- ・ロボット、FA関連の折衝経験（営業や技術営業など）がある方。
- ・理系のバックグラウンドがある方。

選考プロセス 1次～2次までオンライン（Teams）、3次面接は対面になります。

- ・1次 面接：部門責任者(営業部長)面接
- ・2次 技術テスト+面談
図を見て正解を一つ選んでいただくもので、計算問題など複雑な内容ではありません。
時間は25分で5択のテストです。テスト後に営業部長との簡単な面談あり。
- ・3次 面接（対面）：社長面接

Company Description