



海外営業

リモート可 / 年休126日 / プライム上場

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00272683

Job ID

1487256

Division

メカトロニクス事業部 営業部 営業企画グループ

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ 9 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 25th, 2024 19:44

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■当部門のミッション

- ・ 事業部のグローバル展開の加速と新領域への進出を実現するために、前線と後方支援の両方の役割を担います。
- ・ 前線活動として新市場、新顧客の探索およびグローバル体制の構築に関する戦略策定からその実行までを行います。
- ・ 同時に後方支援として、海外法務・海外商務の支援を行います。

■職務内容：【変更の範囲：会社の指定する業務】

- 半導体新領域探索 (市場調査～戦略策定～実行まで)
- グローバルチャネル探索・深耕 (現状は米国、欧州、韓国が対象領域となります)
- 海外商務 (輸出管理を含む) および海外法務の支援活動

■業務の魅力：

- 半導体という最先端領域を探索し、未来を創るという活動に携わることができます。
- 自ら調べ、自ら戦略を練り、自ら実現するという楽しみを味わえます。
- 国内外／社内外の仲間と協力して目標を達成する楽しみを味わえます。
- 戦略に関するスキルを身に着けることができます。

■働き方・働く環境

- リーダークラスには中堅世代が多く、様々な経験を持ったメンバーがいます。半導体業界以外のバックグラウンドを持つ社員も活躍しています。
- 年齢や役職に関係なくフラットに議論・相談を行う活発な組織です。
- 新しいことに挑戦できる、自分の考えたことが実現できる職場です。
- テレワークも活用し、必要に応じて出社しコミュニケーションを取りながら進める業務スタイルです。

■キャリアステップイメージ

- 入社直後：半導体プロセス、当社技術・製品知識、戦略の立案・実行に関する座学の後にOJTによりスキルアップしていただきます。また、個人のスキルに応じた各種の教育プログラムが用意されています。関係者が国内外と多岐に渡っています。まずは、チームメンバーと一緒に出張し、徐々に親交を深めていただきます。
- 5年後以降：適性と希望に応じ、プロジェクトリーダー／ライン長／海外マネジメントを担当していただきます。

■選考フロー：

書類選考→適性検査 (SPI) +1次面接→最終面接→内定

※選考回数に変更になる場合があります。

■給与補足：

給与詳細は経験・能力を考慮し、当社規定により決定いたします。

■昇給：

1回 (1月)

■賞与：

2回 (6月、12月)

※2024年度実績：約5.8ヶ月分

Required Skills**■必須条件****【経験】**

- 一品受注系製品を取り扱うメーカーでの海外営業または海外マーケティングのご経験
- プロジェクトマネジメントのご経験 (マネージャーの立場に限らない)

【知識・専門性】

- 英文契約に関する知識、英語での交渉／折衝が可能な方

【英語】

- TOEIC (R) テスト800点以上 (読解・電話・商談：上級レベル)

■歓迎条件

- 半導体業界での海外営業または海外マーケティングのご経験
- 市場開拓、顧客開拓のご経験
- 海外での実務経験
- 部下または後輩指導のご経験

Company Description

同社は総合重機械メーカーです。