

セールスマネージャー ・ フレーバー事業

セールスマネージャー ・ フレーバー事業

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1487232

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8.5 million yen ~ 11 million yen

Refreshed

July 25th, 2024 16:58

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

- 精鋭のセールsteamを率いて、主要アカウントの成長を加速させる
- 価格設定、パートナーシップ構築、部門横断的なプロジェクト連携など、あらゆる側面を戦略的に管理する
- 市場動向を分析し、迅速な意思決定で売上目標達成を確実に実現する

企業情報

健康と栄養のリーダー、香りと味のリーダー。この結合体が、栄養、健康、美容の分野における強豪を生み出している。

職務内容

- あなたのリーダーシップスキルと戦略的思考力を存分に発揮し、チームを勝利に導く
- ダイナミックなビジネス環境の中で、常に新しいことに挑戦し、学び続ける
- 業界を牽引する企業で、やりがいのある仕事に携わる

条件・待遇

- 自分のアイデアで世界を変えることができる
- 社会に貢献している実感を得られる
- 最先端の技術に触れることができる
- 優秀な仲間と切磋琢磨できる
- やりがいと成長を感じられる
- インターナショナルな環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sieffre Nagashima on +81 3 6832 8939.

Required Skills

もし、あなたがセールスにおけるキャリアアップを目指し、真のリーダーとして成長したいと考えているなら、今すぐ応募してください！

Company Description

私たちは、東京に本社を置く主要な外資系企業との関りを持ち、日本には200名を超えるコンサルタントがいます。私たちは13年以上にわたって日本で事業を展開しており、世界33カ国、161のオフィスにまたがるネットワークを活用して、国際的な存在感を示しています。特に、アジア太平洋地域は、米国、英国、オーストラリアの各オフィスと密接に連携し、市場に関する知識や情報、候補者やクライアントの情報を共有し、一任しています。