



リモート有&フレックス【外資系×営業企画】 \年収500～850万円 / @東京

英語力を活かして働ける！グローバル環境での営業企画です！

## Job Information

### Recruiter

JobImpulse

### Job ID

1487117

### Industry

Machinery

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Keihin Tohoku Line (Tokyo-Yokohama), Shimbashi Station

### Salary

5 million yen ~ 8.5 million yen

### Hourly Rate

年収：500万～850万円

### Work Hours

9：00～18：00（実働8時間）フレックスタイム制 / コアタイム 10：00～17：00

### Holidays

年間休日127日、完全週休2日制（土・日）、祝日 夏季休暇（3日※7/1～9/30の間で任意に取得可）、年末年始

### Refreshed

December 25th, 2024 02:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 25%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

・産業市場において、最先端の規格、顧客ニーズ、競合状況などの市場や技術のトレンドを把握すること。

- ・技術や製品ライン、市場内の活用事例について、社内の営業や代理店に対するトレーニングの責任者となる。
- ・製品部門および市場の成長をサポートするため、業界、製品、その活用事例などの包括的な知識を提供する。
- ・市場の顧客の声と成功事例を取りまとめ、共有する。
- ・業界誌、団体におけるアプリケーションノート、ホワイトペーパー、技術記事、インタビューなどに貢献する。
- ・マーケティンググループと連携し、製品部門のマーケティング戦略の設定と調整を支援し、それぞれのプロモーション活動を確立する。
- ・マーケティングおよびセールsteamと連携し、新製品開発計画を行う。
- ・年次ビジネスプランニングワークショップなどで、製品部門の橋渡しとして、両者のビジネス状況を把握し、ビジネス戦略を策定する。
- ・担当分野における第一人者としてアライアンス参加など、市場醸成を行う。

フレックス制度あり(コアタイム10時~17時)

リモート勤務あり(週2リモート可)

現場への直行直帰OK!

出張あり(月に1~2回/国内)

入社後研修あり(研修は台湾本社にて実施、2週間程度)

---

## Required Skills

### 【必須】

- ・ネットワーク・通信・FA・製造等の分野の知見がある方
- ・日本市場での産業用ネットワーク関連製品の営業又は営業企画経験者

- ・英語ビジネスレベルの方（TOEIC 730点以上目安）
- ・日本語は流暢（N1）

### 【歓迎】

- ・組織に対する提案営業の経験がある方

- ・中国語のスキルあれば尚可

---

## Company Description