



セールス担当（理化学消耗品の代理店営業）Life Sciences Division Sales Position

イタリア本社 フィルター部品を販売 日本での事業拡大中

Job Information

Hiring Company

GVS Japan K.K

Job ID

1487087

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

Refreshed

July 24th, 2024 13:51

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本社をイタリア ポローニャに構え、メディカル、ライフサイエンス、ヘルスケア、オートモーティブの各部門からなります。

当社が展開する主力製品のシリンジレスフィルターバイアルはシンプルな使い方と高いコストパフォーマンスから顧客の信頼を得て売上が急成長中です。

既存販売代理店の同行営業及び営業サポート、販売代理店新規開拓、全国の代理店を訪問しGVS自社製品の販売を促進をお任せするポジションです。

直行直帰可

リモートワークも導入（週2~3日程度）

【仕事の内容】

理化学消耗品の代理店営業（客先での同行営業や全国代理店での講習会、展示会などの実行も含む）

分子生物学・細胞培養関連製品消耗品、分析用前処理フィルター、メンブレンフィルター等の販売

研究開発の分野で使われるフィルター等の製品で顧客の研究をサポートします。
本製品などを学んでいただいたのち、各販売代理店への代理店営業をお任せします。

担当エリア：全国 宿泊を伴う出張があります。（週3日程度の出張訪問予定）
交通機関が不便な場所ではレンタカーを使用した移動を行うことがあります。

主な客先：製薬会社、民間化学食品会社・研究所、医学系薬学系大学、ライフサイエンス関連の研究機関等と販売代理店

【配属先情報】

東京オフィス 業務拡張に伴い、セールス担当1名募集
日本法人になりますが、直接の所属はアジアパシフィックのライフサイエンス部門となります。
【ライフサイエンス部門】
アジアパシフィックに所属し、セールスマネージャーのもとで代理店営業を担当します。

Required Skills

必要な経験・能力等

【必須】

法人営業のご経験（有形商材）
Word、Excel、PowerPointなど基本的なPCスキル

【歓迎】

理系大卒以上(生物/農学/理学/薬学)
分子生物学、細胞培養などのバイオ関連の知識を有する方

【学歴】

大学院 大学

【語学力】

読み書きが可能な程度の英語力
⇒海外とメールでやり取りをするため、読み書きができるとスムーズに業務を進めることができます。
会話は特に問いませんが、簡単な英会話ができれば尚可です。

【資格】

第一種運転免許普通自動車(AT限定可)

【制度・設備】

リモートワーク可

勤務時間9：00～18：00

休憩時間12：00～13：00 1時間

【休日】

121日（2023年）、123日（2024年）

（内訳）

完全週休二日制 土日祝日 年末年始休暇 12/29-1/4

試用期間6ヶ月

【有給休暇】有（10～20日）

【退職金】なし

【社会保険】健康保険 雇用保険 労災保険

Company Description