



【ノルマなし！リモート率20～30%】自動車関連部品 国内 海外営業/年間休日127日@ひたちなか市

リモートあり！経験活かせる規定顧客向け自動車部品営業

Job Information

Recruiter

JobImpulse

Job ID

1487000

Industry

Temp Agency, Outsourcing

Job Type

Permanent Full-time

Location

Ibaraki Prefecture, Hitachinaka-shi

Salary

4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Hourly Rate

年収440万円 ~ 625万円、 月給26～34万円、 賞与2回(昨年度実績3.5か月分)

Work Hours

8:40-17:10 休憩45分 夜間勤務：なし 月平均残業時間 30時間以下

Holidays

完全週休2日制 土日祝、年末年始、年間休日127日

Refreshed

July 23rd, 2024 11:36

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ひたちなか市の客先に常駐していただき、自動車関連の特定顧客に対し、部品材料の営業を担当していただきます。海外の工場や仕入先との取引があり、英語が得意な方には、海外とのやり取りをお任せします。

- ・ 主な業務は、既存顧客向け部品の見積もり対応／受発注／納期管理／品質対応・予算管理等への対応
- ・ 顧客・仕入先との受注・発注・品質不具合に関するやり取り

(一部、海外拠点とのやり取りもごさいます。)

- ・フォーキャスト入手、関連資料の作成、送付、生産情報の入手
- ・国内のお客様、仕入先へ訪問しての物量、納期打合せ、納期調整業務、納入の立ち合い、品質不具合に対しての打合せ
- ・売上予算、実績作成、達成管理、報告

※売上ノルマ等はありません。

※国内出張がごさいます。佐和（週1程度）、厚木（月1程度）、他仕入先（京都、東京、茨城他 月1～2回程度）
リモートワーク率は、20～30%程度を想定しております。

Required Skills

【必須】

- ・有形商材の営業経験2年以上または納期調整業務2年以上
(購買、生産管理、内勤営業寄りの営業事務経験でも可)
- ・Excel、Word、PowerPoint初級以上の利用が可能な方

【あれば尚可】

- ・産業系商材の営業経験
- ・貿易に関する基礎知識
- ・英語力が高い方
- ・ExcelにてピボットやVLOOK UPを活用した資料作成スキル

Company Description