



954 【東京】アメリカ・EU向け 広告事業の営業募集 ◆成長志向のベンチャーで活躍！ ◆成果直結の評価制度 ◆フレックス制

グローバルに活躍するチャンス！ 急成長中の企業で海外営業ポジション！

Job Information

Recruiter

J-Styles Co., Ltd.

Job ID

1486907

Industry

Digital Marketing

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

当社ではフレックスタイム制を導入・標準勤務時間：10:00～19:00・コアタイム：11:00～16:00

Holidays

・土日祝休み・年間休日120日以上・法定休暇・特別休暇あり・在宅勤務手当・確定拠出年金制度・社内表彰制度・慶弔見舞

Refreshed

July 20th, 2024 15:42

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic (Amount Used: English usage about 25%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【お仕事内容】

- ・市場トップクラスのシェアを誇る自社開発の広告マネタイズプラットフォーム「SKYFLAG」の広告主様向け新規営業とコンサルティング業務。
- ・「SKYFLAG」を活用した、効率的な広告配信の提案と運用。
- ・海外のリワード市場へ販路拡大・新規開拓。

市場トップクラスのシェアを誇る自社開発の広告マネタイズプラットフォーム「SKYFLAG」を用いた営業活動とコンサルティング業務を担当していただきます。主に、以下のような業務内容となります。

まず、既存の広告主様に対して、広告の追加提案やコンサルティングを行います。広告主様が「SKYFLAG」を活用して効率的な広告配信を行えるよう、提案を行い、その運用をサポートします。

また、新規の広告主様に対する営業活動もあります。これは主にオンラインやメールを通じて行います。新しい市場へのアプローチや販路の拡大、新規開拓を目指して、ドイツ、アメリカ、ロシア、イスラエルなどの海外リワード市場での営業活動を行います。

既存の顧客関係を維持しつつ、新しい顧客を開拓していくことが求められるため、非常にやりがいのある役割です。あなたの営業スキルと国際的な視野を活かして、成長中の「SKYFLAG」をさらに拡大させてください。

【仕事の魅力】

〈会社概要〉

私たちは、設立7年目の急成長中の会社で、「いいモノが広がっている世の中を創造する」というビジョンを掲げています。ユーザー体験に寄り添った広告マネタイズプラットフォームや、代表性を追求するマーケティングリサーチサービス、ゲームアプリの運営を行っています。

〈募集ポジション〉

今回募集するのは、広告事業の海外営業ポジションです。このポジションでは、ドイツ、アメリカ、ロシア、イスラエルなどの広告主に対する営業を担当します。今後はヨーロッパ圏も対象となります。営業手法は主にオンラインとメールを通じて行います。

〈魅力的なポイント〉

急成長中の企業で働くことで、多様な業務に携わりながらキャリアを積む機会が豊富にあります。成長過程にあるため、新しいプロジェクトやチャレンジに積極的に取り組むことができ、自分自身の成長も感じられる環境です。

さらに、ドイツ、アメリカ、ロシア、イスラエルなど、国際的なビジネス経験を積むことができます。これにより、異なる文化や市場についての深い理解を得られ、グローバルな視野を広げることができます。海外のクライアントと直接やり取りすることで、実践的な英語力や営業スキルも磨かれます。

報酬制度についても、成果に応じた評価が行われるため、頑張りが直接反映されます。自分の努力や成果が報酬に反映されるため、モチベーションを高く保つことができます。

また、チーム文化として、大胆な挑戦と誠実な行動を重視しています。この行動指針を実践する社員をMVPとして表彰する制度があり、社員同士が互いに刺激し合い、成長を促す環境が整っています。これにより、チーム全体が一丸となって目標に向かう強い結束力を感じることができます。

〈ワーホリ・留学経験の活かし方〉

ワーホリや留学で培った国際的な視野や異文化理解能力は、このポジションで非常に役立ちます。現地での生活経験を活かして、ターゲット市場の理解を深め、効果的な営業戦略を立てることができます。また、英語やその他の言語スキルも大いに活用できます。

私たちは、あなたの挑戦をお待ちしています！

Required Skills

〈必須条件〉

- ・ビジネスレベルの英語力（企業との商談が可能なレベル）
- ・TOEICスコア800点以上

〈歓迎条件〉

- ・中国語
- ・法人営業経験
- ・広告事業の営業経験

Company Description