

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【法人営業】 素材科学業界のトップ米国企業【東京勤務】

Sales Specialist/US Leader in Materials

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1486882

Division

【法人営業】 素材科学業界のトップ米国企業

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

July 19th, 2024 16:36

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

新規/既存顧客のアカウント管理を行い、売上目標達成に貢献しつつ、チームリーダーとして、生産チーム、サプライチェーン、マーケティングマネージャーなどと連携し、成長戦略を推進します。

Client Details

アメリカ合衆国ミシガン州に本社を置く、世界をリードする素材科学会社であり、全世界で革新的な素材科学と持続可能なソリューションを提供し続けています。

Description

- 新規/既存顧客およびディストリビューターのアカウント管理を行い、売上を生成して目標計画を達成する
- 生産チーム、サプライチェーン/物流/CSR、マーケティングマネージャーの間でリーダーシップを発揮し、成長マイルストーンを開始する
- 新規/既存顧客またはクロスセリング領域での新たなビジネスチャンスを特定し、プラント能力の向上に貢献する
- 内部機能と協力して顧客のコンフリクトを管理および解決する
- 下流エンドユーザーから上流までのバリューチェーン管理

Job Offer

- グローバル市場全体で公平かつ市場競争力のある基本給とボーナス機会、および地域に関連するインセンティブ。
- 身体的、精神的、感情的な健康をサポートする福利厚生プログラム
- トレーニングとメンタリング、ワークエクスペリエンス、コミュニティへの参加、チームビルディングを通じて学び成長する機会
- 新しい親（出産および非出産、養子を含む）のための有給休暇
- 勤務地：東京

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

Required Skills

- 法人営業経験（化学、プラスチック、または包装業界での経験）
- 英語力（会話必須）
- チームプレーヤー
- 頻繁な出張が可能（主に国内30%）

Company Description

アメリカ合衆国ミシガン州に本社を置く、世界をリードする素材科学会社であり、全世界で革新的な素材科学と持続可能なソリューションを提供し続けています。