



【東京・港区】 工業製品の提案営業 ※ノルマありません

グローバル展開する商社+メーカー機能を有する付加価値創造企業

## Job Information

### Hiring Company

Toho Rubber Co., Ltd.

### Job ID

1486855

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Salary

3.5 million yen ~ 5.5 million yen

### Refreshed

January 29th, 2025 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

None

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

■部品商社としてスタートし、工業用ゴム製品、樹脂・金属部品卸売の他、OA機器用ゴムロール等の自社製品を製造、販売する技術商社。

■海外事業も展開しマレーシア、ベトナムに自社工場、シンガポール、香港に海外事務所を保有。

### ■主な仕事内容

工業製品(ゴム/金属/樹脂/プラスチック)等の営業をお任せします。お客様のニーズに合わせて自社製品を提案したり商社的な営業をお任せします。首都圏だからこそ幅広い業界のお客様をご担当頂きます。

お客様の製品に対して当社が工業製品（自社製品/他社製品）を提案し、さらに付加価値をつけるお手伝いを当社が行います。

■首都圏の機械/自動車/建設/製紙等、お客様は多岐に渡ります。

■コクヨさんに飛沫防止パネルの納入実績有

■競合が少なく、他社は当社ほど商品ラインナップが多くないため、当社が選ばれることが多く、企業様の相談役のような存在です。

お客様の状況に合わせて、メーカー営業・商社営業どちらも経験することができます。商品インプットは当社でサポートさせていただきます。

#### 【入社後】

異業界の方には、入社後半年間研修(OJT)があります。座学、工場見学、営業同行、事務業務、工場内作業といったことを行っております。個々に合わせて研修期間の長さや中身を調整します。

#### 配属先情報

全体10名（20代～50代）※ゆくゆくは管理職をお任せします。

---

## Required Skills

### 必要な経験・能力等

#### 【必須】

- 法人営業経験のある方（有形商材）

#### 【歓迎】

- ゴム/金属/樹脂/プラスチックのいずれかで営業経験のある方
- 自走力もって行動できる方 ◎17時～19時の間にほとんどの方が帰宅されます。

### 雇用形態

正社員

期間の定め：無

#### <試用期間>

3ヶ月

備考：変更無

### 給与

想定年収：350万円～500万円

形態：月給制

備考：月給228,000円～350,000円 基本給228,000円～350,000円を含む/月 ■賞与実績:年2回

諸手当：通勤手当（会社規定に基づき支給）、残業手当（残業時間に応じて別途支給）

### 勤務地

東京支店：東京都 港区 芝公園2丁目10-1

受動喫煙対策：敷地内全面禁煙

<転勤>当面無

### 勤務時間

09:00～17:45（所定労働時間7時間45分）

休憩時間：60分

残業：有

### 休日・休暇

年間休日日数117日

（内訳）土曜 日曜 祝日 夏季3日 年末年始5日

その他（5週に1回土曜AM出勤があります）

有給休暇：有（10日～）

### 待遇・福利厚生

社会保険：健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

寮・社宅：有

その他制度：会員制リゾートホテル、社内預金利子補給制度

退職金：有

### 選考内容

面接回数：2回程度（目安）

筆記試験：無

採用人数：2名

---

## Company Description