



## 医薬品原料（賦形剤）テクニカルセールスマネジャー

世界36カ国以上で展開／年休122日／産休育休取得実績あり／長期就業出来る環境

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

**Hiring Company**

Job-00272442

**Job ID**

1486842

**Division**

生産資材事業部門 医薬品ビジネスライン (東京三田本社)

**Industry**

Other (Manufacturing)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 10 million yen

**Holidays**

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

**Refreshed**

July 19th, 2024 11:25

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■業務概要：**

医薬品原料（賦形剤および添加物）のテクニカルセールスをお任せいたします。

【変更の範囲：会社の定める業務】

**■業務詳細：**

- 先発医薬品メーカーおよびジェネリックメーカー向けに賦形剤および添加物の営業
- 新規化合物の調査、開発（コスト計算、納期調整、品質管理、書類作成など）
- サプライヤーおよび顧客の交渉、管理（訪問スケジュール、報告書の作成、在庫表の作成、プロジェクトの作成および更新など）

既存の商材だけにこだわらず、国内外から新規商材を見つけ出し、メーカーの開発部門などへ提案していくことのできるのがこの仕事の醍醐味です。

個人の裁量が大きく、新たな分野にチャレンジする意欲も歓迎します。

**■選考フロー：**

書類選考→面接2～3回→オファー

※人事面談（Web）→部門担当者との業務確認面談（Web or 対面）→部門長面接（対面）→リファレンスチェックおよび適性検査→オファー

**■給与補足：**

記載の内容はモデル給与額です。前職・経験・スキルを考慮の上、決定いたします。

---

**Required Skills****■必須条件：**

- ・ ビジネスレベルの英語力
- ・ 医薬品分野での営業、マーケティングの経験者
- ・ 医薬品賦形剤の営業経験および業界経験者

---

**Company Description**

同社は、日本で創業したスイス資本の専門商社として、外資系企業ながら創業140年以上の歴史を持つ老舗企業です。様々な製品及び原材料の輸入販売を行っています。世界各地にグループ会社を擁し、世界中から優れた製品を厳選して国内に提供する他グループ会社のネットワークを利用した輸出業も行っています。特に日本においては、消費財事業部門、生産資材事業部門、テクノロジー部門の3つの部門に特化しています。