



Account Manager（営業）（神奈川県）

法人営業（自動車向け）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1486735

Industry

Automobile and Parts

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初回付与は入社日付与（付与日数は、入社月により10日を按分）以降、4月1日に11日～最大20日付与（勤続1年ごと...）

Refreshed

July 18th, 2024 16:28

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2241786】

英語力を活かして、グローバルでご活躍いただけるチャンスです。

リモート勤務も可能でフレキシブルに働ける環境です。

OJTにてサポートがあるため未経験でも安心してスタートできる環境です。

【ミッション】

- ・オートリブ株式会社はシートベルト、エアバッグ、ステアリングホイールを開発・製造・販売している会社です。
- ・自動車安全部品・システムの販売拡大のため、日系大手自動車メーカー様への営業、受注活動をお任せいたします。

【具体的な業務内容】

- ・StrategyBusinessPlanの作成
 - ・お客様への新技術の紹介
 - ・新規車種搭載部品の競争入札
 - ・開発車種・量産車種搭載部品の見積回答
 - ・社内の開発部門、品質部門などとの情報連携
 - ・事業所（生産工場）と一体のプロジェクト推進
 - ・オートリブの各拠点と連携した各種営業活動 等
- ※グローバル社内の各拠点とのやり取りではオンライン会議（英語）が多く発生します。

【組織構成】

ビジネスユニットは3~10数名の構成です。主に製品ごとに担当が分かれています。

【アピールポイント（職務の魅力）】

- ・100年に一度といわれる大きな潮流にある自動車業界で、営業担当者としてドラスティックにビジネスに関わることができます。
- ・外資系でありながら日本にも設計・開発部門があるのもオートリブならではの特徴で、アカウントマネージャーとして自分を中心に会社全体を動かしてビジネスを創出できる機会がたくさんあります。
- ・国内外の設計、品質、生産等の部門と連携して、日本から海外の各拠点に働きかける面が強い仕事です。

Required Skills

【Required（必須条件）】 ・B to Bでの営業経験。（経験がなくても挑戦したい方歓迎） ・コミュニケーション能力に自信のある方 ・英語でのコミュニケーションがとれる方 【Preferred（尚可条件）】 ・メーカーでの営業経験 ・自動車関連業界でOEM営業の経験または、プロジェクトマネジメントや設計としてお客様との各種対応経験のある方 ・業務での英語使用経験 ・留学 ・海外駐在経験 【求める人材像】 ・ビジョンに共感し、失敗を恐れず挑戦することができる方 【上昇志向、チャレンジ】 ・お客様目線とともに、主体性を持ち、自ら考え行動できる方 【主体性、行動力】 ・仕事に熱いマインドと責任感を持ち、折衝力・調整力・粘り強さを持ち、好奇心旺盛な方 【折衝力、責任感、好奇心】 ・論理的思考力の高い方 【ロジカルシンキング】 ・関係する社内外メンバーと自らコミュニケーションをとり、チームとしての成果と、個人の成功体験から自身の成長を体現できる環境を目指しています 【チーム志向と個人の成長】

Company Description

ご紹介時にご案内いたします