



HDS product specialist/manager

日本ベクトン・ディッキンソン株式会社での募集です。メディカルマーケティング・...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

日本ベクトン・ディッキンソン株式会社

Job ID

1486694

Industry

Medical Device

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 年末年始 入社時に有給休暇10日・疾病休暇10日付与
*入...

Refreshed

July 18th, 2024 16:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2223233】

HDS product specialist/manager will be responsible for execution of commercial excellence in Hazardous Drug Safety market to drive business growth in Japan. HDS business in MDS is high growth category having double digit growth for next 3 years and key focused product platform to grow MDS business in the future. He/She will be reporting to IPD/HDS marketing manager and work closely with manager to develop and execute HDS growth marketing strategy.

Key essential tasks

Market and competitive analysis via customer visit with sales rep market research and communication with KOLs

Sales training ? develop clinical knowledge and deploy the clinical expertise in commercial field

Budget management and Sales forecasting based on funnel management

ASR ? annual strategic review planning support

Marketing communication planning and execution such as tradeshows seminars sales aid development and deployment

KOL relationship development and management

New product launch and product life cycle planning

Supply and inventory planning for sustainable supply management etc.

Travel

about 30% of time ? for customer visit with sales reps attending conference and tradeshows.

MDS (メディケーション デリバリー ソリューションズ) 事業部では薬剤投与に関するデバイスの製造販売を行っております。

同事業部はHDS (ハザーダスドラッグセーフティー) とVAM (バスキュラーアクセスマネジメント) という2つのチームに分かれており、

それぞれ取り扱う製品が異なっております。輸液システム関連製品・留置針関連製品・抗がん薬曝露対策関連製品等の様々な治療に即した製品を取り扱う事業部です。

大きく2つに分かれており、詳細は下記の通りです。

■HDS : 抗がん剤暴走防止装置 ※今回こちらのチームでの採用です

■VAM : 輸液デバイス、中心静脈カテーテル

(1) HDSは、領域ではトップシェアである ファシールシステム「抗がん薬曝露から医療従事者を守る」というコンセプトの下に開発された遮封式薬剤移注システム(薬事承認名?閉鎖式薬剤移注システム)を取り扱っていただき、がんと闘う患者さんを?える全ての?々を職業性曝露から守ることを我々の使命とし、各施設へ情報/サービス含め提供していただく仕事になります。

<製品ご紹介ページ>

<https://www.bdj.co.jp/ms/index phaseal.html>

(2) VAMは、輸液ライン管理の安全性と患者さんの苦痛の軽減を迫及した、金属針不使用の閉鎖式輸液システムや針刺し損傷防止機構付き動静脈留置カテーテル、中心静脈用カテーテルに超音波画像診断装置など。

<製品ご紹介ページ>

<https://www.bdj.co.jp/interventional/>

Required Skills

Language Japanese Native English · Conversant (but fluent is preferred) Other qualifications required/preferred:

Requirement: Experience in basic marketing in healthcare industry for over 3 years Growth mindset and ownership for the actions Being Comfortable with working in diverse environment Good communication and presentation skills Solid PC skills

· Word Excel and Powerpoint Preferred: Clinical educational background in medication management (ex. Pharmacist)

Company Description

医療機器・臨床検査器具・生命科学用実験器具の輸入・製造・販売※「従業員数」は株式会社メディコンとの合算となります。株式会社メディコン：<https://www.bd.com/ja.jp/medicon>