



家電業界向け海外営業（東証プライム上場・京都企業）

NISSHA株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

NISSHA株式会社

Job ID

1486686

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kyoto Prefecture

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 日数は入社月によって変動【10月に一斉付与、初年...

Refreshed

July 18th, 2024 16:27

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2240588】

■具体的な仕事内容

- ・主に欧米・欧州・アジアの家電メーカー向けに加飾パーツや加飾フィルム・機能部品など当社産業資材製品の営業をご担当いただきます。
- ・海外現地法人と協働し、お客さま製品情報やニーズを探り、それにマッチするデザインを含む製品や技術を提案、受注します。
- ・内部技術部門や生産管理部門と連携し、採用製品が量産にいたるまでのプロジェクトマネジメント業務も担当いただきます。
- ・市場分析、マーケットリサーチ、営業戦略立案にもかかわっていただきます。

- ・3カ月に1回程度の頻度で、海外出張の可能性があります。
 - ・ご経験やご希望に応じて、将来のキャリアとして海外赴任のチャンスがあります。
-

Required Skills

必須条件 ・ メーカーまたは商社での海外営業の実務経験 ・ 社内外の複数の関連部門との連携・調整を行いながら業務を遂行できる方 ・ ビジネスレベルの英語力 ・ 普通自動車免許（ペーパードライバーは不可） 歓迎条件 ・ カスタマイズ製品の営業経験 ・ ものづくりの一連の流れ（開発～量産まで）の理解 ・ プラスチック加飾製品に関わる業務経験 ・ プラスチック成形・金型の基礎知識 ※製品の特性上、微妙な色調判断を行って頂く業務があります。

Company Description

産業資材・デバイス・メディカルテクノロジーの3事業およびその他の事業を展開するとともに、新事業の開発を推進。