



自動車向け空調製品 営業担当者 | フレックスタイム制あり | 英語のスキル活かせる
※BtoB営業経験ある方歓迎

グローバル自動車システムサプライヤー

Job Information

Hiring Company

Highly Marelli Japan Co., Ltd.

Job ID

1486407

Division

システム&電子電装開発部

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Shinjuku-ku

Salary

4 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

フレックス制

Holidays

完全週休2日制（休日は土日のみ） 年間休日日数121日

Refreshed

August 22nd, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

★アピールポイント

・ニーズが高まるEV向け基幹製品を展開

・ 諸手当・福利厚生充実

■業務内容：

- 自動車向け空調製品の営業担当として主に下記を実施
- ・ 車載用空調製品（HVAC、コンプレッサー他）の見積もり対応
 - ・ 顧客（カーメーカー購買担当）との関係構築、情報収集
 - ・ 顧客に対して見積もり内容説明
 - ・ 新規ビジネス拡販活動
 - ・ 各種、発生費用に対する客先との価格交渉
 - ・ 製品の納期に対する社内調整、サポート業務
 - ・ 製品デリバリーに関するサポート

既存顧客の維持と新規顧客獲得の両面対応のため営業部員の増員が必要となりました。
BtoB営業経験者（業界問わず）を積極的に募集します。

Required Skills

[MUST]

- ・ 製造業(電気・機械関連)での営業経験
- ・ プレゼンテーションスキル
- ・ 客先交渉力
- ・ 英語力（ビジネススキルレベル）

[WANT]

- ・ 自動車部品メーカーでの営業経験
- ・ メーカーの原価構成の基礎知識
- ・ 債権債務、経理基礎知識

待遇

理論年収：400万～610万（諸手当別）
月額基本給：25万～38万
勤務形態：フレックス
固定残業支給：なし（超過分を支給）

勤務地

ハイリマレリジャパン株式会社本社
〒163-6014 東京都新宿区西新宿6-8-1
住友不動産新宿オークタワー 14階

Company Description