

【フルリモート】外資系IT企業 インサイドセールス

【フルリモート】外資系IT企業 インサイドセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1486214

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

Refreshed

July 16th, 2024 14:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

フルリモートのインサイドセールスの新規ポジションのご案内です。米国本社の外資系ソフトウェア企業にてリード獲得などを担当していただきます。

企業情報

米国に本社を置くソフトウェア企業です。業務効率化、コスト削減を支援するソリューションを提供されております。

職務内容

- ・見込み顧客の育成（ナーチャリング）

- ・メール、電話にてリード獲得
- ・セールスやマーケティングと連携
- ・新規マーケット開拓、アカウントプランの策定
- ・顧客分析、効率的な営業活動の立案・設計・運用等

条件・待遇

- ・ 社会保障完備
- ・ 有給休暇有
- ・ 完全週休2日制
- ・ 交通費全額支給
- ・ 残業代別途支給
- ・ 在宅制度有（条件有）
- ・ フレックスタイム制度有（条件有）
- ・ 在宅手当
- ・ スtockオプション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Riko libuchi at +81 3 6832 8673.

Required Skills

| 必須要件

- ・ インサイドセールスのご経歴
- ・ 日常会話/ビジネスレベルの英語力

| 歓迎要件

- ・ IT企業での営業経験
- ・ ソフトウェア/SaaSビジネスのご経験

Company Description

米国に本社を置くソフトウェア企業です。業務効率化、コスト削減を支援するソリューションを提供されております。