

【ハイブリッドワーク・高年収】グローバル展開・急成長を遂げるソフトウェア企業

Field Sales Manager -ソフトウェア

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1486091

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 13 million yen

Refreshed

July 12th, 2024 15:37

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急成長中・グローバル展開を行うソフトウェア企業でのフィールドセールスマネージャーとしての就業機会。製造業向けへ業務効率化ソフトウェアの提供のための新規顧客開拓・製品提案を行う。

Client Details

アジア・欧米にもビジネスを展開、日本各地にも拠点を置く日経ソフトウェア企業。多額の資金調達を成功させ、国内外で急成長を遂げている企業。

Description

- ・ 新規顧客開拓・獲得を目指す
- ・ 顧客とのビジネス関係の構築・維持
- ・ 市場の調査・分析
- ・ 競合他社の分析を行う

Job Offer

- ・ 年収700-1300万円 OTE

- ハイブリッドワーク
- 交通費全額支給
- 社会保障完備

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

【必須】

- 法人営業経験

【尚可】

- IT企業での営業経験
 - 製造業向けの営業経験
 - マネジメント経験
-

Company Description

アジア・欧米にもビジネスを展開、日本各地にも拠点を置く日経ソフトウェア企業。多額の資金調達を成功させ、国内外で急成長を遂げている企業。