

Enterprise Account Manager- Cybersecurity

Account manager

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1486089

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

July 12th, 2024 15:36

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

アメリカ本社、東京にオフィスを置く外資系サイバーセキュリティ企業。アカウントマネージャーとして新規顧客開拓、売り上げ目標の達成を行う

Client Details

サイバーセキュリティ業界にて、サイバー攻撃から企業の情報を守る革新的なソリューションを提供する企業。エンドポイント保護のパイオニアとしてサイバー攻撃に対して多角的なソリューションを提供する。

- **AI powered defence** : サイバー攻撃への感知のためAI・マシンラーニングといった最新技術を利用し早く正確な対応を可能にする
- **統合プラットフォーム** : 様々な機能を統合したプラットフォームによりユーザビリティの高いプロダクトを提供する
- **グローバル進出** : 世界各国に拠点をもち、多くのビジネスのセキュリティソリューションを提供する企業

Description

- 新規顧客開拓や既存顧客への契約拡張ビジネスの拡大を促進させる
- 事業プランの策定実行・経営陣とのコミュニケーション
- クライアントとのビジネス関係の維持

- 他チームとの連携マネジメント

Job Offer

- 年収1000万円- 1400万円
- リモートワーク可能
- 社会保障完備
- 有給休暇有

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

- 2年以上のIT業界での営業経験
 - 成約までの営業経験
 - 英語力不問
-

Company Description

サイバーセキュリティ業界にて、サイバー攻撃から企業の情報を守る革新的なソリューションを提供する企業。エンドポイント保護のパイオニアとしてサイバー攻撃に対して多角的なソリューションを提供する。

AI powered defence : サイバー攻撃への感知のためAI・マシンラーニングといった最新技術を利用し早く正確な対応を可能にする

統合プラットフォーム : 様々な機能を統合したプラットフォームによりユーザビリティの高いプロダクトを提供する
グローバル進出 : 世界各国に拠点を持ち、多くのビジネスのセキュリティソリューションを提供する企業