



IT法人営業

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00272304

Job ID

1486031

Division

-

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 11th, 2024 18:39

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- 自らも製造業である同社工業がモノづくりのノウハウを結集して創り出した法人営業を担当いただきます。
- 顧客は日本を代表する大手グローバル製造業が中心。顧客の課題抽出から提案、導入フォローまで、幅広く携わっていただきます。
- 事業部内の開発、SE、サポートと連携いただきながら、組織的に顧客を開拓します。
- 担当顧客のDX推進者との深い関係づくりや部門横展開により、一社を隔々まで開拓。顧客のDXニーズを深掘り、横展開し顧客のDXを成功に導いていただきます。

■選考フロー：

書類選考→1次面談（個人面談1～2回）→適性テスト→2次面談（部門責任者＋人事部長）→内定→採用

■給与補足：

給与詳細は、年齢、経験を考慮の上、決定します。

■昇給：年1回（4月）

■賞与：年2回（6月、12月）

Required Skills

必須条件：

- 以下の両条件を満たす方
 - 大手／中堅企業向けにITシステム、業務用ソフトウェア等のソリューション提案を経験されてきた方
 - 直販営業、ないしはハイタッチセールス経験をお持ちの方

歓迎条件：

- 新規開拓型の営業経験を積まれてきた方
- 製造業の業界／業務知識をお持ちの方
- 製造業が用いるPLM、CRM、SCM、ERP等のソフトウェアに関わる実務経験、ないしは専門知識をお持ちの方
- ビジネスでの英語使用経験をお持ちの方

Company Description

同社は、空調機器の製造や販売、関連するサービスを提供しています。エアコンやヒートポンプ、空気清浄機など、家庭やオフィス、工場などの様々な場所で利用される製品を提供しています。省エネ性能や快適性、環境への配慮などを重視し、革新的な技術を取り入れています。また、サービス面では、設置からメンテナンス、修理まで幅広いサポートを行い、顧客のニーズに応じています。