



週2在宅可・フレックス・時短相談可、インセン充実【未経験OK、コンサル業界の求職者へスカウト送信】エグゼクティブ人材紹介

業界トップの代表率いるスタートアップ。綺麗なオフィス。社内コミュニケーション豊富

## Job Information

### Hiring Company

XG Partners Limited

### Subsidiary

株式会社XG Partners

### Job ID

1485953

### Industry

Recruitment Agency

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Marunouchi Line Station

### Salary

4 million yen ~ 7 million yen

### Work Hours

フレックス制(標準労働時間：8:00～22:00の間で、1日あたり実働8時間。コアタイム：10:00～17:00) ※時短相談可

### Holidays

完全週休二日制(土日祝)、年次有給休暇、年末年始休暇(6日)、夏季休暇(3日)、産前・産後休暇、育児休暇

### Refreshed

July 11th, 2024 05:12

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

None (Amount Used: English Never Used)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

私たち【XG Partners】は、日本のみならずグローバル展開中のExecutive Search Firmです。設立1年で社員15名以上、売上4億円の急成長ベンチャーです。さらなる会社の売上アップを目指し、コンサル業界の人材にスカウトメールを送信するリサーチャーを募集します。未経験からチャレンジOK！弊社の優秀なコンサルタント小川が直接教えます。

\*

XG Partnersは、「稼ぐ」か「想い」かの二択ではなく、「究極の自由・報酬」と「介入価値の最大化」の両方を追求。単に紹介料を戴くだけでなく、企業と求職者に高い付加価値を与えるために、チームでも戦える伝説のエージェントを目指しています。

圧倒的存在を目指すエグゼクティブサーチということで、非常にハードルが高そうな殺伐とした社内を想像されるかもしれませんが、実は社内はコミュニケーションが活発で、時折ジョークも飛び交ったりと意外にも気さくでリラックスした雰囲気です。また、xLink丸の内パレスフロント内のラウンジやドリンクなど自由に使える快適な環境で働けます。面接では実際にオフィスの様子を見ていただけます。

稼げるのはコンサルタントだけではありません。今回募集のリサーチャー業務は、年に3回の「リサーチャーインセンティブ」があります。アレンジいただいた面談数による「KPIインセンティブ」と、スカウトいただいた候補者がコンサルタントにより入社決定した際の「Placement Incentive」の2種類があるため、自力でリサーチャーとして給与を高めることも出来る魅力的な環境です。コンサルタントとのコミュニケーションも多く密に連携しながら進められる環境です。

なお、代表 蓮子は今年1~6月だけで個人売上2.5億円。通常年間5000万円売り上げれば上位30%と言われるヘッドハンティング業界において、わずか半年で既に5倍の売上となっています。会社はキャッシュリッチ。設立間もないですが安心して働いていただけます。

### <当社の特徴>

ミッション：クライアント・求職者に対する「介入価値」の最大化への取り組み。

顧客が本当に必要としている介入価値は何か、他のヘッドハンターではなく当社を利用してもらう価値は何か。成功体験を全員で増やすため、全員でBest Practiceを共有。自分で創意工夫し、介入価値の最大化に取り組める方を最大限応援します。私たちは名実ともにグローバルレベルで業界No.1のヘッドハンター集団を目指します。

※中途採用メディア【Liiga】主催の2024年度「Liiga Professional Agent\*」の表彰対象に、XG Partnersが選ばれ、優良エージェント5選として紹介されました。

<https://liiga.me/columns/1470>

### <代表蓮子(ハツシ)よりメッセージ>

私は、コンサルタントとして目の前の人を幸せにしていくことに邁進した結果、圧倒的な業界トップになりました。それでも、「まだまだ全然足りない、個人では限界がある」。そう気づき、今度はその限界に「集団(会社)」で挑み大きなインパクトを生むべく、2023年に当社を開業しました。2024年1月には香港オフィスを設立し、シンガポールも設立予定です。この勢いで会社を拡大させます。

### <職務内容>

戦略コンサル、ITコンサル、業務コンサル...などあらゆるコンサル業界の案件に対し、コンサルファーム出身の候補者にスカウトメールを送り、面談の日程調整をしていただきます。コンサル業界を担当するコンサルタントの小川が直接教えます。

具体的には・・・

- ・コンサルタントが説明した求人を理解し、求人 に合致する有望な候補者を様々なデータベースで検索。
  - ↳ 検索条件も自ら検討改善していただきます。
  - ↳ 送付可否は様々な変数の掛け合わせで判断して進めます。
- ・スカウトメールを送信。
  - ↳ 文面も作成していただきます。
- ・返信が来た候補者に対して、メッセージ上で、コンサルタントとの面談日程調整。

### <求める能力>

- ・企業が求めることを伝えた際に理解する力
- ・様々な変数のかけ合わせによる判断力
- ・失敗を恐れずスピード感を持って推進する力
- ・コンサルタントらとの協調性
- ・数をこなすタフネス

### <やりがい>

昨年の設立から半年経たずに年商1億を達成し、香港オフィスを開業、シンガポールオフィス開設も予定するなど大変勢いのある環境で、とにかくスピード感を持ってコンサルタントを支えることはやりがいに満ちています。

### <厳しさ>

ハイクラスの方々を対象としているサービスのため、必然的に社内で求めるレベルも高くなります。スピード感、クオリティ、自律自走する姿勢、会社を盛り上げていこう・より良くしていこう、というマインドが求められます。

### <今回スカウト業務を教える小川を紹介します>

小川 世爾 (おがわ せいじ)

大手人材紹介会社ジェイエシーリクルートメントの金融領域の担当として証券会社やM&Aアドバイザーファームへの転職支援で実績を上げ、コンサルティングチームをゼロから発足させる。

個人としては、わずか1年で大手コンサルティングファームにおける転職支援実績で、全エージェント中第一位を獲得。その他全社表彰も多数受賞。

組織においては、部長も経験。5年で約50名の組織を率いるまでとなったが、組織運営より自らヘッドハンターとしてイン

パクトある転職コミットメントを提供したいとジェイエシーリクルートメントを飛び出し、XG Partnersにて再びコンサルタントとしてのキャリアをスタート。

◆社員：16名

## Required Skills

### ◆応募条件(必須)

★未経験歓迎!

- ・PCを使った何らかの事務作業経験
- ・じっくり丁寧に対応するよりも、件数をこなしてきた経験  
⇒失敗を恐れずスピード感を持って進めることができる方。
- ・英語力：日常会話レベル
- ・日本語力：ネイティブレベル

★応募時にはカバーレターにお電話番号をご記載ください。

### <あると役に立つ経験>

- ・LinkedInなどでのサーチ&スカウト経験
- ・人材業界・コンサル業界の経験、人事やRPOなどでのリクルーター経験

### <弊社・本ポジションにフィットする方はこんな人>

- ・みんなで会話したり助け合う文化の中で仕事をしたい方
- ・自分を高めることや高い目標を楽しめる方

### <弊社・本ポジションにフィットしない方はこんな人>

- ・自分のペースで黙々とまたはのんびり仕事がしたい方
- ・1つ1つ慎重にじっくり考えて進めたい方

### ◆雇用形態

正社員

試用期間：有 6ヶ月(試用期間中の勤務条件:変更無)

### ◆給与

年俸：400万～450万円

※上記年俸に加えて、

[1]年に3回の「リサーチインセンティブ」あり。

- ・アレンジいただいた面談数による「KPIインセンティブ」
- ・スカウトいただいた候補者がコンサルタントにより入社決定した際の「Placement Incentive」

の2種類があるため、自力でリサーチャーとして給与を高めることもできます。

[2]業績に応じて業績賞与が支給されることもございます。

その際の想定年収は、下記となります。

★想定年収：400～700万円(リサーチインセンティブ+賞与含む)

※上記額にはみなし残業代（月40時間分/6万9000円～7万9600円）を含みます。※超過分は全額支給します

- ・昇給あり：年1回
- ・賞与あり：業績に応じて支給
- ・昇格あり

### ◆勤務時間

フレックス制

└ 標準労働時間：8:00～22:00の間で、1日あたり実働8時間。※1日7hの時短も相談OK！

└ コアタイム：10:00～17:00

※最初のうちは、コンサルタントの出勤に合わせて出社していただきます。

10:00～11:00頃に出社し、18:00～20:00頃退社することが多いので、その間に時間を相談して合わせて出社していただきます。夕方ご帰宅されて在宅で続きを対応されてもOKです。

月～金の週5日を基本として、週4日も相談OK。(年俸は記載のものではなく、週4日の年俸となります。)

### ◆勤務地

〒100-0005 東京都千代田区丸の内2-2-1岸本ビル7階 xLINK丸の内パレスフロント

最寄り駅：二重橋前駅 徒歩2分/東京駅・日比谷駅 徒歩3分 ※駅近5分以内

★転勤なし

★出社が楽しみになる綺麗なオフィス。シェアオフィス内の個室・ラウンジ、フリードリンクなど自由に使えます。

※敷地内禁煙（喫煙場所有）

### ◆手当・福利厚生

- ◆昇給 年1回（12月）
- ◆給与改定 年1回（12月）
- ◆賞与 年1回（12月）
- ◆交通費全額支給
- ◆社会保険完備（雇用・労災・健康・厚生年金）
- ◆時間外手当（超過分）
- ◆インセンティブ（年3回）
- ◆オフィス内禁煙
- ◆服装自由（私服可）
- ◆副業OK
- ◆三菱地所のシェアオフィスxLink丸の内パレスフロント内の個室・ラウンジ、フリードリンクなど自由に使えます。

### ◆休日・休暇

◆完全週休2日制（土・日・祝）

◆年次有給休暇

◆年末年始休暇（6日）

◆夏季休暇（3日）

◆産前・産後休暇

◆育児休暇

◆定年制

有（60歳）／再雇用あり（65歳まで）

★応募時にはカバーレターにお電話番号をご記載ください。

---

Company Description