

# GLG

リクルーティングアソシエイト | 専門家のマッチングをお任せします | BtoC・人材・営業  
経験歓迎

人材サービス業界出身者歓迎【急成長】外資系スポットコンサルティング最大手

## Job Information

### Hiring Company

[Gerson Lehrman Group](#)

### Subsidiary

GLG-Gerson Lehrman Group

### Job ID

1485896

### Industry

Business Consulting

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

### Train Description

Hibiya Line, Kamiyacho Station

### Salary

4 million yen ~ 5 million yen

### Work Hours

9 : 00~18:00

### Holidays

土日祝日

### Refreshed

July 31st, 2024 00:00

## General Requirements

### Career Level

Entry Level

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## 事業概要

GLGは、世界最大の有識者ネットワークを誇るENS(Expert Network Services)/スポットコンサルティング業界のリーディングカンパニーです。100万人以上の有識者のデータベースから、市場・企業・トレンドなどについて"知りたい"クライアントと、それについて"知見・経験"のある有識者を直接繋ぐことで、世界中のビジネスプロフェッショナルの様々な事業・経営課題における意思決定の支援を行っています。

### 《代表的なソリューション》

- GLGインタビュー：有識者との1 on 1の電話インタビュー
- GLGサーベイ：主にB2Bの回答者を対象とした定量・定性オンラインサーベイ
- GLGカスタムプロジェクト：調査ゴールを達成できるようにGLGが持つリソースをフル活用し伴走支援
- GLGイベント：多種多様な業界の有識者による講演やパネルディスカッションイベント
- GLGライブラリー：過去に実施したイベントコンテンツやその文字データが視聴・閲覧可能
- 《主なクライアントタイプ》(※Fortune100企業のうち、約4割がGLGのクライアントです)：
- 金融機関(PEファンド、ミューチュアルファンド、ヘッジファンド、投資銀行、証券会社など)
- 事業会社(商社、メーカー、製薬会社、IT企業、スタートアップなど)
- コンサルティングファーム(戦略系、総合系、IT系など)

### 各組織の役割：

GLGは主に以下にチームに分かれています。

- Client Solution Team: 既存顧客へのGLGソリューション提供業務を担当
- Business Development Team：新規顧客への開拓営業を担当

### 今回募集しているポジション：

GLGにご協力頂ける有識者のリクルーティング及び連絡業務を担当するClient Solution Teamへの配属となります。

クライアント企業からの調査ニーズに応じて、該当する有識者を外部人材データベースなどから探し、コンタクト、GLGのネットワークに参加いただくことが主な業務となります。ご参加いただきました有識者にはクライアント企業とのディスカッション、調査の支援を行っていただきますので、クライアントソリューションチームと密に連携をとり、実施日程など調整などのサポートも併せて実施いたします。案件によっては、迅速な対応を求められる為、限られたタイムフレームの中で、複数のプロジェクトに対して、優先付けを行い、的確な候補者をリクルートすることが求められます。

一次面接の前に採用担当者とのカジュアルな面談を設けており、GLGや募集ポジションについてご説明致しますのでお気軽にご応募ください。募集要項からはわからないことなども質問いただくことも可能です。

### 主な業務の流れ：

- クライアント企業からの要望やニーズをクライアントソリューションから受領
- 外部人材データベースの中から適任者をサーチ
- 候補者に連絡し、GLGネットワークについて説明とアドバイザーの経歴の確認
- GLGネットワーク参加への手続およびプロジェクトの概要の共有とインタビュー参加可否の確認
- インタビュー実施日程の調整とインタビュー実施後のアフターフォロー

### 募集背景

急激に伸びてきている日本国内のクライアント企業様からの需要に対応すべく、新しい仲間を求めています。GLGは、グローバルで事業を展開しておりますが、アジア・日本市場はその中でも重要市場と位置付けられております。クライアント企業へバリューを提供するために、日本人のアドバイザー登録数を増やす計画のもと、オペレーション手法の標準化をすすめ、ネットワークディベロップメント部門の強化と今後の更なる成長のための下準備・ローカリゼーションも着々と進めております。

## Required Skills

### 《必須スキル・経験》

- 大卒以上
- ネイティブレベルの日本語
- ビジネスレベルの英語力(社内公用語およびシステムは全て英語です。日本人同士はもちろん日本語です)
- 自発的に考え行動できる方
- チームワークができる方(個人のみならず、組織全体が結果を出すために判断、行動できる方)
- ビジネスコミュニケーションにおいての電話コミュニケーションの経験が豊富な方

### 《尚歓迎スキル・経験》

- 世界トップレベルのビジネスプロフェッショナルとうまくコミュニケーションが取れる方
- 営業職およびサービス企画にかかわる業務のご経験
- 仮説立案をもとに、問題解決策を検討することが得意な方
- 数値目標に対するコミットメントが高い方

## Company Description