



海外営業職（ビューティケア営業部）

海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1485495

Industry

Chemical, Raw Materials

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:30 ~ 17:40

Holidays

【有給休暇】入社日に3日付与、4月～9月入社者は入社3か月後に7日付与（10月～12月入社者は入社3か月後に2日付与）、最高...

Refreshed

July 4th, 2024 18:19

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2236534】

【業務内容】

化粧品原料を海外のお客様に対して営業して頂きます。

ルート営業が中心となり、入社後具体的な担当エリアを決め、出張ベースでの訪問となります。（駐在はございません）

基本的には、商社を通して営業して頂きます。

単に製品を販売するだけでなく、お客様が開発される商品の特徴、コンセプトを十分にヒアリングし、安全性データ、諸性能、参考処方に至るまで情報を揃え、必要に応じて社内ラボにて作成した試作品を提供するなど、お客様の課題を解決できるような提案営業を行います。

また、販売戦略の・案や、展・会の参加による販促活動など、マーケティング活動も実施します。

【製品に関して】主に下記3つを取り扱って頂きます

- (1) リン脂質素材（保湿効果や有効成分の浸透性を向上させる：化粧水や乳液・クリーム等に配合される）
- (2) 生理活性物質（ビタミンC誘導体やアルブチンなどの美白成分：化粧水や乳液・クリーム等に配合される）
- (3) 機能的油剤（様々な機能が付与された油剤：メイクアップ製品・シャンプー・日焼け止め等に配合される）

【担当エリア】欧米（アメリカ・ヨーロッパ等）

【出張頻度】月1回1週間程度

【顧客】化粧品メーカー、OEMメーカー等

Required Skills

<必須> ■化粧品（原料）業界での海外営業経験 ※当社での経験がおありの方は優遇いたします ■ビジネスレベルの英語力（商談、メールで英語が使われていた方） <歓迎> ■医薬品、食品業界での海外営業経験がおありの方 <やりがい> ■新製品開発をされるお客様に対して、原料となる当社製品の安全性・諸性能に至るまで、きめ細やかな情報提供を行ない、課題解決することで新しい化粧品の誕生に携わることができます。

Company Description

ご紹介時にご案内いたします