



## 海外営業<特定顧客のアカウントセールス・プロジェクトマネジメント>【東京本部】

ミネベアミツミ株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

ミネベアミツミ株式会社

**Job ID**

1485456

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5.5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**

08:45 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ※年次有給休暇：初年度10日（以下入社タイミングで10日未満の場合があります...）

**Refreshed**

July 18th, 2024 02:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School or Below

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2237094】

【職務内容】

北米特定顧客（北米スマートフォンメーカー）1社に対してのアカウントセールスをお任せします。

<具体的業務>

米国、中国、アセアン地域に駐在する顧客技術、品質チーム、営業チームと英語でのコミュニケーションを取っていただき、当社製品の販促および製造～納品までのプロジェクト管理を行っていただきます。プロジェクト2～3年単位で進んでいきます。

### <商材>

スマートフォンのカメラモジュール、アクチュエータ等

#### 【仕事の特徴とやりがい】

- ・世界有数の企業を顧客として担当し、世界をフィールドに活躍することができます。
- ・当社部品が組み込まれた顧客企業製品が世界中で販売され、世界の人々の生活に貢献するやりがいと達成感が感じられます。
- ・海外の最先端の技術に触れることができ、営業活動を通して成長していただけます。
- ・本ポジションは海外出張も多く（年間80～100日程度）、将来的な海外駐在も望めるポジションです。

---

### Required Skills

【必須】 ・電子部品または機械部品業界での営業経験5年程度以上 ・欧米英語会話スキル 【歓迎】 ・海外営業または海外赴任経験をお持ちの方 ・韓国語・中国語など英語以外の言語スキル ・FAE（フィールドアプリケーションエンジニア）のようなバックグラウンド ・プロジェクトマネジメント経験 【求める人物像】 ・プレイングマネージャーの役割を担う責任感とモチベーションをお持ちの方 ・外国人に物怖じしない方 ・年間100日程度の国内・海外出張への対応が可能な方 ※ご本人の希望や能力により海外赴任もあり得ます。

---

### Company Description

ベアリングなどの機械加工品事業、電子デバイス、小型モーターなどの電子機器事業、ドアハンドル・キーセット・ラッチ等のアクセス製品事業