



## インド系不動産サービス企業

営業職として、新規顧客開拓/既存営業を中心に業務を実施して頂くポジションです。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment India

**Hiring Company**

不動産サービス企業

**Job ID**

1485086

**Division**

営業

**Industry**

Real Estate Brokerage, Management

**Company Type**

International Company

**Non-Japanese Ratio**

(Almost) All Non-Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

India

**Salary**

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

**Work Hours**

9 : 00 ~ 18 : 00

**Holidays**

土曜隔週・日曜・会社規定の祝日/有給休暇制度あり

**Refreshed**

December 18th, 2024 03:00

### General Requirements

**Career Level**

Entry Level

**Minimum English Level**

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

No permission to work in Japan required

### Job Description

営業職として、新規顧客開拓を中心に業務を実施して頂くポジションです。

- 
- ・新規顧客獲得・商工会や飲み会、日本人サークルなど、コミュニティへ積極的に参加し、人脈拡大。
  - ・お客様の要望に合わせて、サービス紹介。EX) 日本人駐在員用アパート（リクエストを確認→インド人スタッフへ英語での確に指示→お客様と内覧同行→利用アパート確定後、オーナーと交渉）
  - ・既存顧客への定期的なサービス紹介。
- ※一般住居の仲介に慣れていただいた後はオフィス仲介を担当いただく場合もございます。

---

## Required Skills

### 【必須スキル】

- ・基本的なコミュニケーション能力（日本語・英語共に）
- ・交渉、商談経験・目標を自ら設定し、達成にむけて努力が出来る方。
- ・日本人スタッフとして、業務に責任を強く持てる方。

### 【歓迎スキル】

- ・営業経験者
- ・サービス業界経験者
- ・サークルや飲み会などのコミュニティへの参加がお好きな方。

### 【英語】

TOEIC：特に求めないが、日常会話以上のコミュニケーションレベル必須

基本社内でのやりとりは、英語でのコミュニケーションとなります。（日本人スタッフ同士は日本語）

---

## Company Description