



法人営業

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00271387

Job ID

1484909

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 1st, 2024 15:44

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- 顧客開拓とラポール形成によるクライアント基盤構築
- 受注関連業務（提案・設計～報告等含む）と受注サイクルの仕組み構築、運用
- 自社内における他プロダクトサービスの担当セクションとの関係・協業態勢の構築
- 人脈を生かしたアライアンス作り

■選考フロー：

書類選考→面接、適性検査、技術試験、バックグラウンド・リファレンスチェック→内定

※ポジションにより実施内容が異なりますが、複数回の面接と適性検査／技術試験、バックグラウンド・リファレンス

チェックを実施いたします。

※面接などのスケジュールによって変わりますが、順調に進んだ場合、応募から1ヶ月～1ヶ月半程度で内定となります。なお、選考の内容や基準、結果の理由に関してのお問い合わせには、可否にかかわらず回答いたしかねます。

■給与補足：

固定残業手当は月、35時間00分該当分

※90,000円(年収600万円の場合)～122,000円(年収810万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

Required Skills

必須条件：

- 市場調査会社や広告代理店等で調査サービスに関する提案営業経験（5年以上）
- 調査課題のヒアリングおよび企画書作成経験
- 顧客開拓やリレーション強化、調査業務（提案／設計～報告等含む）などのPM経験
- Webサービス（PC、スマートフォン）を始めとする、広告領域の理解および経験
- 大手企業への営業戦略プラン作成および遂行などの提案営業経験

Company Description

同社は、検索ポータル、eコマース、メッセージャー、広告など、多様な領域において、世界中で事業を展開している日本最大級のテックカンパニーです。ユーザーに感動を与えるサービスを提供し続けるとともに、インターネットの力を通じてより豊かで便利な暮らしの実現に貢献するべく、AIをはじめとする新技術にも挑みながら、新たな挑戦を進めています。また、誰もが幸せを得られる社会を実現するために、サステナビリティに関する取り組みと、ユーザーが安心してサービスを利用できるよう、セキュリティとプライバシー保護の強化にも取り組んでいます。