



インサイドセールス

セールスドライブした経験が活かれます。

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00271301

Job ID

1484904

Division

クライアントリレーションズセンター&イーコマース

Industry

Other (Distribution, Retail, Logistics)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7.5 million yen ~ 9 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 1st, 2024 15:21

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

- インサイドセールス(お電話/webを通じたセールス、クライアントテリング)のドライブ、最高の顧客体験の提供ができるチームの構築と管理、アンバサダーの育成
- ウォッチメゾンと良好な関係を築き、ビジネス戦略に沿ったインサイドセールスドライブの戦略立案と実行

■選考フロー：

面接3～4回（クライアントリレーションズセンターディレクター、HR、シニアディレクター、ウォッチメゾンリーダー）
・ケーススタディー（英語プレゼンテーション） →バックグラウンドチェック →内定

※面接は英語もしくは日本語で行います

■給与補足：

記載の内容は賞与込の金額となります。

※スキルやご経験に応じ前後します。

Required Skills**必須条件：**

ラグジュアリー業界への関心が高く、インサイドセールスにおける戦略立案、その戦略を実現できるチームの構築に興味のある方

- ・セールスドライブした経験
- ・Eコマース／コールセンターに関する基本的な知識、経験
- ・チームマネジメント経験
- ・戦略立案・改善提案の経験、ビジネス英語/流暢な日本語

歓迎条件：

- ・インサイドセールスをドライブした経験
- ・ラグジュアリー／ハイエンドの分野におけるリテールまたは顧客サービス経験
- ・コンタクトセンター業界／Eコマース関連分野の経験

Company Description

宝飾品・時計、筆記具、服飾の4部門で構成され、主にジュエリー、時計、ファッションブランドの運営元会社を傘下に保有しています。