



## 組込みシステム向けソフトウェア提案営業

IT業界での営業経験が活かれます。

### Job Information

**Recruiter**

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

**Hiring Company**

Job-00270914

**Job ID**

1484745

**Division**

Webプラットフォーム事業部 営業部

**Industry**

Other

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 6 million yen

**Holidays**

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

**Refreshed**

July 26th, 2024 06:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 3 years

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School or Below

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

**■業務内容：**

ターゲットの業界を深く理解し、常にお客様の期待する事業展開を見据えつつ、開発部署と協力しながら、どのようなプロダクトを生み出すべきかを考えながら提案を行います。提案先は日本国内の主要企業が中心です。

- プロダクトの企画立案・提案

- 顧客折衝
- 契約締結・アフターフォロー

■選考フロー：

書類選考→1次面接（現場責任者、人事）→2次面接（本部長クラス、もしくは役員）

※面接は2回を予定していますが、変更になる可能性があります。

■給与補足：

固定残業手当は月、30時間00分該当分

※83,000円(年収500万円の場合)～100,000円(年収600万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

---

## Required Skills

必須条件：

- IT業界での営業経験

歓迎条件：

- 組み込みソフトウェアの営業経験
- ビジネスレベルの英語力

---

## Company Description

同社は、独立系ソフトウェア企業です。