



組込みシステム向けソフトウェア提案営業

IT業界での営業経験が活かされます。

Job Information

Recruiter

PERSOL CAREER CO., LTD. (Bilingual Recruitment Solutions)

Hiring Company

Job-00270914

Job ID

1484745

Division

Webプラットフォーム事業部 営業部

Industry

Other

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Holidays

National Holidays; 2 days off every week (weekends)

Refreshed

July 26th, 2024 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Fluent

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

■業務内容：

ターゲットの業界を深く理解し、常にお客様の期待する事業展開を見据えつつ、開発部署と協力しながら、どのようなプロダクトを生み出すべきかを考えながら提案を行います。提案先は日本国内の主要企業が中心です。

- プロダクトの企画立案・提案

- 顧客折衝
- 契約締結・アフターフォロー

■選考フロー：

書類選考→1次面接（現場責任者、人事）→2次面接（本部長クラス、もしくは役員）

※面接は2回を予定していますが、変更になる可能性があります。

■給与補足：

固定残業手当は月、30時間00分該当分

※83,000円(年収500万円の場合)～100,000円(年収600万円の場合)を支給

※超過した時間外労働の残業手当は追加支給(※事業場外の場合は表記変更されます。)

Required Skills

必須条件：

- IT業界での営業経験

歓迎条件：

- 組み込みソフトウェアの営業経験
- ビジネスレベルの英語力

Company Description

同社は、独立系ソフトウェア企業です。