



【英語】海外営業マネージャー/環境配慮型新素材メーカー/900万-1,200万/正社員@東京

世界的に注目されている企業での海外営業ポジション！

## Job Information

### Recruiter

GLOBALPOWER Inc.

### Hiring Company

次世代の新素材メーカー

### Job ID

1484180

### Industry

Chemical, Raw Materials

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Yamanote Line, Yurakucho Station

### Salary

9 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

9:00~18:00

### Holidays

土曜日、日曜日、祝日、有給休暇、年末年始など ※年間休日：120日以上

### Refreshed

July 5th, 2024 06:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Fluent

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

当社が開発した新素材

---

**■営業先**

北米やヨーロッパにある企業・コングロマリット

**■営業手法**

製造パートナーや政府機関・商社・代理店と連携しながら、製品の企画/開発/提案を行い、実際の売上まで繋げる一連の業務をお任せいたします。

**■出張・駐在**

東京本社所属で担当国/地域に出張頂き、将来的に駐在の可能性もあります。

**<業務詳細>**

- ・ 海外(北米/ヨーロッパ等)での市場開発(市場調査、ターゲットの選定等)
- ・ 海外の成形メーカー、エンドユーザに対する当社商材のの販売(直販/商社・代理店経由)
- ・ 企業、コングロマリット等に対する当社製品の販売(直販/商社・代理店経由)
- ・ 北米、ヨーロッパの海外戦略の立案と検証
- ・ 海外の代理店を活用した販売網の構築

---

**Required Skills****■必須スキル**

- ・ 北米、ヨーロッパ向け海外営業経験（3年以上）
- ・ 英語での商談・交渉経験

**■歓迎スキル**

- ・ 化成品や素材（樹脂）の法人営業経験
- ・ 新規市場開発の経験
- ・ 商社・代理店マネジメントの経験
- ・ 商社・代理店の新規開拓の経験
- ・ サプライチェーンの基礎的な知見
- ・ ビーブルマネジメントの経験

**■人物像**

- ・ 地球規模のビジネスに挑戦し、一緒に大きな感動を得たい方

---

**Company Description**