



カーボンニュートラル時代のソリューション営業または営業企画 ISZI021 022

いすゞ自動車株式会社での募集です。営業管理職のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

いすゞ自動車株式会社

Job ID

1483841

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

5 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

08:45 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制（会社指定カレンダーによる週...）

Refreshed

July 5th, 2024 09:01

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2207191】

【企業のミッション】

・ESGを視点とした経営を推進し、培ってきた競争力を活かして既存事業の拡大・収益向上を測ることで、事業基盤を更に強固なものにしていくと共に、カーボンニュートラルの実現と進化する物流に向けたイノベーション創出により、今後も社会へ価値を提供し続け、「運ぶ」を支えていきます

・世界中の人々が豊かで安心して暮らせる社会の実現に向けて、イノベーションでカーボンニュートラル、CASE、デジタルトランスフォーメーション、物流業界の課題の解決に貢献していきます

【職務のミッション】

- ・産業用エンジン拡販（ノルマなし）に合わせた営業管理
- ・顧客企業に対して当社技術を活かしたパワートレインを、顧客ニーズに対してソリューション事業の展開
- ・受注後のプロジェクト管理を行い、開発等の社内関係部署との連携から納入までのフォロー

【職務の内容】

パワートレインの営業及び受発注業務、新規エンジン開発プロジェクト管理、営業管理、ソリューション事業企画業務

【配属予定部署】

産業ソリューション・PT事業部門 パワートレイン営業部

【入社後のキャリアプラン】

3年後：当社の主要顧客の担当として動力源に関する企業と社会課題の解決推進

5年後：営業企画として戦略立案と新規事業（カーボンニュートラル）の推進を担う

【やりがい】

- ・社内の主要事業担当であり、マーケットはグローバルです
- ・営業戦略を提案し、推進していく過程で、経営視点が身に着きます
- ・少数精鋭での働き方により責任感をもって業務を行うことができます

Required Skills

【求める業務経験】 ・法人営業経験5年以上、営業関連知識 <歓迎> ・自動車、産業エンジン、その他各種業界における、企画、営業、新規事業関連の経験、知識を有すること 【求めるスキル】 ・新規事業に取り組む高い意識、意欲があること。 <歓迎> ・TOEIC 500点レベル～ビジネスレベルの英語力を有すること。 【求める人物像】 ・自分の成長に必要な知識、スキル、行動を継続的に学習している方 ・変化を柔軟に受け入れ、既存の枠組みにはまることなく常に新しいことへチャレンジする姿勢を持っている方 ・自動車業界の大変革期の中で、自らの専門性を発揮したいと考えている方 ・自分の意見を持ち、異なる考え方や意見を受け容れて最適な解を見つけることができるコミュニケーション能力が高い方 ・「運ぶを支える」ことを通じて世の中に貢献したいと想いがある方

Company Description

大型・中型・小型トラック、バス、自動車用ディーゼルエンジン、産業用ディーゼルエンジンの開発、製造、販売