



New Construction Outside Sales Engineer（製油所、石油化学の顧客向け）

IMIジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

IMIジャパン株式会社

Job ID

1483819

Industry

Machinery

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Hyogo Prefecture

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ◆入社1年目 2月末日までのご入社 : 12日 4月末日までのご入社 : ...

Refreshed

June 21st, 2024 14:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2215936】

水素などの新しい分野における海外グループブランド製品や、その他のビジネスの可能性を広げるメンバーを募集いたします。

日本のEPCとの海外プロジェクトも増えていることから、海外工場と緊密にコミュニケーションをとり、案件情報を収集し受注締結をリードいただきます。

《具体的には》

顧客の長期戦略を調査し、それに合わせた独自の戦略を立て良好な関係を確立または継続を目指していただきます。

売上目標達成に向け短期販売戦略の確立や顧客に対する定期的なビジネスレビューを実施。

成長市場（水素など）の市場レビューを確立し、海外プロダクトオーナーとともにターゲットを設定、戦略を立案し遂行。

顧客に働きかけ、新製品の宣伝と教育を行い、顧客の問題や現地のニーズに基づいた解決策を提案。

《顧客》

国内の製油所および石油化学（新規、既存）

Required Skills

【必須条件】 ・新市場開拓の経験と実績 ・産業分野での実務経験 ・理系の学位、または機械に関連するビジネス経験

Company Description

■火力・原子力発電用制御弁、各種石油、ガス並びに化学プラント用制御弁、高温・高圧制御弁、汎用型制御弁、減温器、蒸気変換弁、空気式ドライブユニット、各種制御装置等の輸出入・国内販売、設計、開発並びに諸技術サービス