



国内営業（サービス営業）※減速機（国内シェアNo1、世界シェアNo2）

住友重機械工業株式会社での募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

住友重機械工業株式会社

Job ID

1483666

Industry

Machinery

Job Type

Permanent Full-time

Location

Fukuoka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】初年度 22日 1か月目から 【休日】週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始（土・日・祝）年末年始、
...

Refreshed

June 21st, 2024 13:38

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2212565】

■入社後に任せる業務

当事業部のメイン製品である減速機・変速機のセールスエンジニアとしてご活躍いただきます。

当事業部のユーザー様へのメンテナンス提案などが主な業務となります。

製品納入時のフォロー、定期的なメンテナンス、適宜設備の取り換えをご提案いただきます。

【勤務地】

サービス営業部（埼玉県戸田市・愛知県大府市・大阪府茨木市）

※顧客先について

某自動車メーカー、有名遊園地、公共機関等多数あり

■当業務の面白み・魅力

減速機は、歯車の組み合わせで構成される動力伝達装置で、各種機械の駆動を担う重要なパーツであり、その名のとおり「速度を落とすための装置」です。単に速度を落とすだけでなく、同時に力（トルク）を増やし、モーターで作られる動力を機械に伝えるという重要な役割をになっています。モーターで動く機械の駆動部分にはほぼ使われている、重要な装置です。

■キャリアステップイメージ

入社直後：初任勤務地にて営業同行、減速機についての理解を深めていただきます。

※減速機についての理解を深めるため、入社半年以内に、愛知県大府工場において約1週間程度現場での実習を設けています。

5年後以降：セールスエンジニアとしてのリーダー、マネージャーを担っていただきます。

■出張頻度・出張先

近接地への出張が基本となり、月の過半数程度となります。また、配属拠点によっては宿泊出張も月に数回程度あります（担当顧客等によって頻度は異なる）。

■募集の背景

当事業部の主力製品である減速機は、国内NO.1のシェアを有し、世界でもNO.2のシェアを誇っていますが、事業を取り巻く環境変化により、既存ビジネスの伸長も図りながら、新たな市場の探索と開拓をより促進していかなければ事業の成長が望めなくなりつつあります。また、定年退職者も今後増加傾向にあるため、既存ビジネスの伸長を図るため、また新たな市場の開拓を促進していくため引き続き営業人材が必要となります。

Required Skills

■必須要件【経験】 機電系製品の営業経験、セールスエンジニアの経験 ■尚可要件【知識・専門性】 機械系の知識もしくは興味 【英語】 TOEIC600点以上、メール・マニュアル読解：上級レベル、電話・商談：上級レベル

Company Description

■メカトロニクス・パワー伝送ミッション・コントロール事業部：サイクロ減速機、ギヤモータ、インバータ・メカトロニクス事業部：レーザ加工システム、精密位置決め装置、制御ドライバシステム ■インダストリアル マシナリー・プラスチック機械事業部：プラスチック射出成形機、成形機用金型・精密機器事業部：極低温冷凍機、クライオポンプ・産業機器事業部：加速器（陽子線がん治療システム、PET用サイクロトロン）、鍛造プレス ■ロジスティクス&コンストラクション ■エネルギー&ライフライン・エネルギー環境事業部：バイオマス発電設備、大気汚染防止設備、産業廃棄物・ごみ処理施設