



サービス部品の海外営業職（部品営業第一部 アジア・アフリカ課 or 部品営業第二部 欧米課）

株式会社クボタでの募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社クボタ

Job ID

1483621

Industry

Automobile and Parts

Job Type

Permanent Full-time

Location

Osaka Prefecture

Salary

5 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

08:30 ~ 17:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 土曜日、日曜日、年末年始、夏季、GW、年次有給、...

Refreshed

July 5th, 2024 11:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2204327】

◆ 配属先部署の現在の役割・ミッション

機械事業本部で扱う製品のサービス部品の海外営業

◆ 入社後の具体的な仕事内容

・ 海外販売会社（販社）のPSI計画に基づく受注計画の作成及び進捗管理

- ・ 海外販社の年間販売計画推進
- ・ 新製品導入時のサービス部品供給計画作成及び推進
- ・ 海外販社の部品業務改善
- ・ 海外販社からの問合せ対応、等

◆ 仕事の進め方

部品海外営業のチームの一員として、担当の海外販売会社（販社）を受け持ち、販社に関連する部品営業、管理業務全般を担当していただきます。
（基本的には1販社につき、主担当1名、副担当1名体制）

日々の業務においては、販社からの部品出荷・部品情報に関する窓口として、物流部門や情報管理部門と連携して、販社の業務をサポートします。

また販社が掲げる年間販売計画が達成できるよう、アクションプランを一緒になって作成し、進捗管理や支援を行います。

新機種発売時には、販社での製品発売開始日までに、販社でサービス部品初期在庫を準備できるよう、製品の生産開始前から活動計画を作成し、部品部門の旗振り役として、進捗管理を行います。

◆ 想定されるキャリアパス （入社5年目以降のイメージ）

入社時のご経験や入社後の業務遂行度にもよりますが、例として以下のパターンが挙げられます。

- ・ 部品物流部門にて、物流管理 または 物流企画業務に携わる。
- ・ 海外拠点の部品部門にコーディネーターとして駐在する。

Required Skills

【必須】 ・ 海外で、英語でビジネスを遂行できる能力 ・ 最終製品メーカーでの営業・マーケティングの知識と経験 ・ 文書作成能力（企画書作成経験） 【歓迎】 ・ 海外駐在の経験者 ・ アフターサービス部門における業務経験 ◆ 語学力 ビジネス会話レベル（TOEIC750点相当）以上 海外販売会社との日々の業務におけるメールやテレビ会議でのコミュニケーション

Company Description

「農業機械」「産業機械」「水システム」「環境システム」「都市・インフラ」などの事業分野のシステム・製品の研究開発・製造および販売