



【国内外営業（化成品部※リーダー候補）/東京勤務】※樹脂製品・金属製品・化学品を中心に展開する創業100年超の専門商社※

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1483041

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 10 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 4か月目から 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 夏季休暇 年末年始

Refreshed

June 20th, 2024 20:57

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2192110】

同社、化成品部（東京）にて、下記業務に従事頂きます。

主に中国インドなどからの原材料輸入販売、国内メーカーが製造する原材料や化成品の輸出（韓国、米国、台湾など）顧客からの原材料ソーシング調査依頼を受け、仕入先の選定、サンプル製造手配、品質指導、価格交渉等を一通貫で行う顧客は大手～中堅化学品メーカー、研究開発部門、製造部門、購買部門など多岐にわたる

※必要に応じて海外出張あり（主な出張先は中国、インド、韓国、台湾など）

【取扱製品】

- ・医薬、農薬、染料、顔料の中間体
 - ・電子材料（ディスプレイ用途、EV用電池用途、半導体関連）
 - ・高機能性樹脂モノマー
 - ・添加剤、触媒
 - ・ナノ素材（グラフェン）
 - ・天然由来の食品添加物、化粧品
-

Required Skills

【必須】 ・ 化学品原材料（有機化学品）の営業経験をお持ちの方 ・ 海外営業の経験をお持ちの方 ・ 英語中級レベル（電話会議、商談が可能） 【歓迎】 ・ 化学商社、化学メーカーで提案営業のご経験 ・ 海外仕入先の開拓と輸入営業のご経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします