



【1000～2500万円】 Regional Sales Manager

ゼットスケラー株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ゼットスケラー株式会社

Job ID

1482784

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 25 million yen

Work Hours

09:30 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】初年度 10日 6か月目から 【休日】完全週休二日制 ・ 有給休暇 ・ 年間25 ・ ・ 祝 ・ 休暇 ・ ・ 本の法定休 ・ ・

...

Refreshed

June 20th, 2024 20:20

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School or Below

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2222118】

■職務概要：

High Touch Salesとして、同社が持つ、製品・ソリューションの提案活動を行っていただきます。

- ・ 重要クライアントに対するアカウントマネジメント業務
- ・ 担当顧客【Enterprise】に対する最注力製品を軸にしたソリューション提案

- ・担当領域での新規開拓営業
- ・マーケティングチーム、エンジニアチームとの協業

■企業概要：

100%クラウドで構築された同社のグローバルクラウドにおいて、ゲートウェイセキュリティスタック全体をサービスとして提供しています。「クラウドを安心・安全なビジネスの中心にユーザが楽しめるプラットフォームに」をビジョンに、Any to Anyの接続をセキュアに行っている企業です。

時価総額は2022年6月時点で400億ドルを超え、日本市場は前年比100%以上の成長、株価は最高値圏で推移しており、ますます業績を伸ばさせています。その様なビジネス状況において、日本のビジネスを更に拡大させていくポジションを複数募集されています。

■製品の特徴：

- ・強力な2つのソリューションを持ち、エンドユーザのユーザーエクスペリエンスを向上させるメリットがあります。クラウドで実現するセキュリティスタックとなり、IDS、IPS、ファイアウォール、Sandbox、URLやコンテンツのフィルタリング、DLP、CASBなどが含まれているソリューションと、
- ・エンドユーザが業務で使うアプリケーションやデータに安全にアクセスするためのツールを持っています。
- ・脅威分析を行う組織を自社に抱え、同社のサービスで生じるリクエストは毎日950億を超え、この大量のトラフィックから新たな脅威の検知も行っています。
- ・最近ではコロナウイルスに便乗した各種マルウェアも確認されており、こうした脅威に対応するために毎日12万ものセキュリティアップデートを行い、毎日1億以上の脅威をブロックしています。

■同社の魅力：

1. 世界最大規模のクラウドセキュリティプラットフォームへと成長を遂げた今、ゼットスケラーは185か国以上で利用されています。
2. ゼットスケラーでは「NO ONE LEFT BEHIND」（誰も置いてきぼりにしない）というコンセプトのもと、それぞれのマネージャーはもちろん、間接部門のメンバーも、常に親身になって相談に乗ってくれ、手を貸してくれる文化があります。
3. 「Zscaler」は、100%クラウドベースのサービスであるため、ユーザおよびPC・デバイスが社外にあったとしても、インターネットに接続できる環境であれば、社内にいるときと同様のセキュリティが確保出来ます。
4. 社内では英語が飛び交いグローバルのエグゼクティブとの距離も近く、グローバルな環境で語学力も磨きながら成長の出来る環境があります。

Required Skills

【必須】 ・ITベンダーまたはITソリューションプロバイダー直販経験（SaaS/クラウド/セキュリティ/ネットワークインフラ/プラットフォーム/etc.） 【尚可】 ・新規開拓営業の経験 ・セキュリティ業界での経験 ・ハイタッチもしくはチャネルセールス経験 ・ビジネスレベルの英語力

Company Description

Zscalerは、世界最大級のクラウド型セキュリティサービス企業であり、グローバルに展開するエンタープライズ企業、セキュリティガバナンスを強化したい企業を中心に導入が進んでいます。世のクラウド化にともないゼットスケラーは、400以上のForbes Global 2000企業の保護に採用されています。これらの組織や世界で最も複雑なネットワークの運用しているエンタープライズ企業が、ゼットスケラーのクラウド提供型「Security as a Service」のメリットを示しています。社は世界最大のクラウドセキュリティの提供を通して、Forbes Global 2000のうち450社を含む世界4 500社のDXプロジェクトに対するインフラ面での導入効果を創出しております。【ゼットスケラーの特徴】 ・ガートナーMQ SWG部門（2022年度版）唯一のリーダー（11年連続）に選出 ・1日あたりgoogle検索数3倍の1 200億トランザクションを処理し、1億件の脅威を検知 ・NASDAQ上場3年以内で時価総額3兆円規模に成長【導入効果の一例】 ・コロナ禍における日系企業、全世界5万人の在宅勤務を半年で実現 ・ネットワーク統合なしにM&A加速及びグローバル・セキュリティーガバナンス強化 ・ネットワークコストを4分の1に削減し、同時にクラウドへのアクセス10倍高速化を実現