



キーマカウトレプレゼンタティブ（水処理事業）

水処理の最先端技術を提供する技術営業/在宅可/フレックスタイム制度あり/東京勤務

Job Information

Hiring Company

DuPont Japan K.K.

Subsidiary

DDPスペシャルティ・プロダクツ株式会社 (DDP Specialty Products Japan K.K.)

Job ID

1482646

Division

Water & Protection - Water Solutions

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Ginza Line, Tameike Sanno Station

Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00 - 17:30 ※フレックスタイム制（コアタイム11:00-15:00）

Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始、創立記念日、年次有給休暇、特別有給休暇（冠婚葬祭等）、私傷病休暇、育児休暇、介護休暇

Refreshed

August 7th, 2024 01:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa StatusPermission to work in Japan required

Job Description

\アピールポイント／

- ◆220年以上の歴史がある！アメリカ本社グローバルカンパニー
- ◆外資系と日系の両方の多点が融合している為、英語を活かせる
- ◆ハイブリッド勤務でワークライフバランスが取りやすい
- ◆水処理技術を通じてSDGs・社会に貢献できる

【当社について】

デュポンは、地球上の10億人以上の人々に清潔な水を提供すること、スマートフォンから電気自動車まで日常のテクノロジー機器に欠かせない素材を製造すること、世界中の従業員を守ることなど、重要な課題に取り組んでいます。

真の目的と価値をもたらす持続可能な解決策を提供する、一流の多業種企業。チームとして協力し合うことで最高の仕事ができると信じ、多様な考えを大切に、協力精神の溢れる会社。そんな会社で働きたい方にとって、デュポンはぴったりの会社です。

【ポジションの概要】

当社では今回、ウォーターソリューションズ事業（水処理事業）の国内営業&マーケティングを担当いただくキアカウントレプレゼンタティブを募集することになりました。

デュポンのウォーターソリューションズ事業は、福島県相馬市で研究開発及び製造を行っており、世界でも重要な拠点として位置づけられています。本ポジションにおいては、この相馬事業所の技術チームや、サプライチェーン、カスタマーサービス、テクニカルチーム等、内部の関係部署とコミュニケーションをとりながら、技術的アプローチで事業を管理し、さらなる成長の機会を創出する責任を持ちます。

担当業務は主に、代理店のマネジメント及び新規案件開発です。既存の代理店のネットワークを使い、案件の開拓をしていただきます。

英語で海外のチームとコミュニケーションをとる機会もあるため、英語を活かしたい方は大歓迎です。

【担当業務】

- 水処理マーケットにおいて、ウォーターソリューションズ製品ラインと共に主要顧客（ディストリビューター、OEM、エンドユーザー）との関係構築を強化する。
- パシフィック地域のセールスリーダーと足並みをそろえ、アカウントプランを開発及び実施する（チャンネル・マネジメント含む）
- 継続的に顧客の問題点を満たすソリューションを提案し、既存の顧客及びディストリビューターとの関係を強化する。
- 新製品及び技術を市場に展開し、販売成長を促進する。

【デュポンのウォーターソリューションズについて】

当社のWater Solutionsでは、業界をリードするブランドと共に、水処理の最先端技術を提供し課題に対応しています。住宅及び自治体、発電、ヘルスケア、食品・飲料など、様々な分野で世界中の市場に貢献しています。

- アンバーライ™ト（イオン交換樹脂）
- デュオライト™（イオン交換樹脂）
- TapTec™（イオン交換樹脂、逆浸透膜）
- フィルムテック™（イオン交換樹脂、ナノろ過膜）

世界では、安全に管理された飲み水の供給を受けられない人々が多く存在します。SDGs「すべての人々に水と衛生へのアクセスと持続可能な管理を確保する」を達成することが、デュポンのWater Solutionsのミッションです。

本ポジションは、BtoBの営業職ではありますが、最終的にはきれいになった水が消費者に届けられるため、BtoCの要素もあり、社会に貢献していることが目に見えてわかる非常にやりがいのあるお仕事です。

【リモートワークについて】

- 試用期間終了後、週2日まで在宅可。
- ご自宅から事業所まで2時間以内で通えることが条件です。
- 原則、試用期間中（6か月間）は出社いただきます。
- 職種によってはリモート勤務不可の場合があります（生産技術、製造オペレーター、品質管理/品質保証など）

【勤務時間・フレックスタイム制度】

- 9:00～17:30（実質7.5時間）
- 上記は標準的な所定労働時間です。
- フレックスタイム制度あり。コアタイム11:00～15:00

【個人情報収集の取扱いについて】

デュボングループの求人へのご応募を目的として受理しました応募関係書類およびそれに伴う個人情報は、厳正かつ安全に保管・管理し、採用選考にかかわる情報のご連絡など採用活動以外の目的には使用いたしません。

※デュボンは、機会均等を重んじています。人種、肌の色、宗教、信条、性別、性的指向性、性自認、配偶者の有無、国籍、年齢、退役軍人の有無、障害、その他階級によって、就職希望者を差別しないことは、デュボンの方針です。求人情報の検索や応募に合理的な配慮が必要な場合は、当社HPのアクセシビリティ・ページの連絡先をご覧ください。

Required Skills

【応募条件・資格】

- 大卒以上（化学系であれば尚可）
- 化学業界でセールスまたは技術の経験
- 国内出張が可能な方（全体の30%、月に4、5回程度）

【歓迎スキル・経験】

- ビジネスレベルの英語力があれば尚可

【求める人物像】

- リーダーシップ力を発揮できる方
- 外部及び内部の関係者と効果的に広くコミュニケーションを取り、自立して作業できる方
- 結果にこだわり、アクションを重視し戦略の実行ができる方
- ウォーター産業を学ぶ意欲と学習アジリティがある方

Company Description