

【リモート・フルフレックス】急成長中リーガルソフトウェアスタートアップでのフィールドセールス

Field Sales -ソフトウェア

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1482440

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

June 17th, 2024 11:58

General Requirements

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

急成長中リーガルソフトウェアスタートアップでのフィールドセールスとしての就業機会。リーガル業界への業務効率化ソフトウェアの提供のための新規顧客開拓・製品提案を行う。

Client Details

急成長中、海外にも拠点を持つリーガルソフトウェアスタートアップ企業。リーガル業界向けにAIソフトウェアを提供し、業務効率化を促進させる。

Description

- 新規顧客開拓・獲得を目指す
- 顧客とのビジネス関係の構築・維持
- 市場の調査・分析
- 競合他社の分析を行う

Job Offer

- 年収最高900万円
- 交通費全額支給
- フレックス制度あり
- 年間休日120日
- 完全週休二日
- 傷病休暇あり
- 社会保障完備
- 在宅勤務可(条件有り)
- 教育費補助制度

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuta Mochizuki at +81 3 6832 8932.

Required Skills

【必須】

- 法人営業経験

【尚可】

- IT企業でのご経歴
 - SaaS, Cloud 関連ビジネスのご経歴
-

Company Description

急成長中、海外にも拠点を持つリーガルソフトウェアスタートアップ企業。リーガル業界向けにAIソフトウェアを提供し、業務効率化を促進させる。