



【COO】クライアントの経営・戦略・課題解決支援/ IPOを目指すCtoCマッチングプラットフォーム開発事業

クライアントの新規事業立案、成長戦略を先導、BizDev部門を牽引いただきます

## Job Information

### Hiring Company

C2C Platform Co., Ltd.

### Subsidiary

C2Cplatform株式会社

### Job ID

1481920

### Industry

Internet, Web Services

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

### Train Description

Hanzomon Line Station

### Salary

7 million yen ~ 12 million yen

### Work Hours

10:00~19:00 (コアタイム11:00~15:00) ※標準労働時間：8時間/日

### Holidays

土曜、日曜、祝日、年末年始休暇、夏季休暇、有給休暇、慶弔休暇、イベント休暇、妊活休暇

### Refreshed

June 25th, 2024 11:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Executive

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 【当社のご紹介】

2017年にシンガポールで設立し、2021年に東京に本社を移転しました。

「世界中の個性を集める」というビジョンのもと、DXサービスを手掛けるテックカンパニーです。

各業界の専門性や動向を知り尽くした事業会社と数々のダイレクトマッチングサービスを生み出しています。

現在リリース済みが30プロダクト、10プロダクトが開発中です。

ベトナム・ホーチミンの子会社ではプラットフォームのフレームワークやコア開発を行っており、約90名のエンジニアと協力しながら開発を進めています。パートナーの大半が日本企業であることから、日本拠点ではBizDevチームが新規事業の企画・戦略・計画立案とマネジメントを行なっています。

### <事業内容について>

私たちが作っているのは、「サービスを提供する人」と「サービスを受ける人」をつなぐ、様々なCtoCアプリです。

- 訪問型リラクゼーションアプリ
- 学生と社長を食事会でつなぐ就活アプリ
- 飲食店仕込みを食品工場に受発注できるアプリ
- スタートアップ企業と支援者をつなぐマッチングアプリ

受注数、収益とも順調に成長しており、2026年までに開発アプリ100件超の事業規模とIPOを目指しています。

### 【募集ポジションについて】

当社のプロダクト数が急増しているため、クライアントの事業立ち上げおよび拡大と一緒に取り組んでいただける事業責任者/COO候補を募集しています。

代表やマネージャーと密に連携し、新規クライアントに対しては当社のCtoCサービス導入のための事業企画を立案、既存クライアントには事業成長を支援いただきます。

### 【役割】

事業運営全般をリードし、戦略的なビジョンの実現をサポートいただきます。

特にプロダクト開発、ビジネス成長、資金調達、組織管理を中心に、各部門との連携を強化し、企業全体のパフォーマンス向上に貢献していただく想定をしています。

プロダクトマネジメント業務ではクライアントの事業立ち上げと売上拡大を目指し、ビジネス化とレベニュー拡大に向けた企画立案、マーケティング支援、マネージャーの進捗マネジメントを行い、クライアントと共にプロダクトの成長・拡大を目指します。

### 【業務内容の詳細】

- 経営戦略の策定および実行
- プロダクトマネジメントと事業開発の統括
- ビジネス成長と市場拡大の推進
- 資金調達および投資家対応
- 組織運営と人材育成
- 重要プロジェクトのマネジメントと実行支援
- 企業パフォーマンスのモニタリングと改善

Business Development Division / ビジネスディベロップメント本部は2つのグループから成り立つ組織

- セールスグループ 2名
  - グロスコンサルティンググループ 6名
- 上記2グループの統括をお任せし、将来的にはCOOとしてご活躍いただきたいと考えております。

レポートライン：CEOおよび取締役会

### 【当社で経験できること】

- 多様な業界での事業立ち上げ経験：飲食、美容、建設、SES、マーケティングなど様々な業界で複数のプロジェクトを立ち上げ、広範囲に渡る様々な業界のビジネス立ち上げ経験を積むことができます。
- サービスリリースから成長フェーズまでの包括的な関与：プロジェクトの初期段階から成長フェーズまで全てに関与し、end-to-endの経験を積むことができます。
- 適応力の向上：様々なプロジェクトにエグゼクティブ層と共に取り組むことで、柔軟な対応力と適応力が身につきます
- マーケティングスキルの向上：ローンチ後のマーケティングやサービス拡大に関わることで、マーケティング戦略の立案・実行力を身につけることができます

## Required Skills

### 【必須 (MUST)】

- プロジェクトマネジメント経験 3年以上

- エグゼクティブ層との対峙経験
- 事業戦略の立案と実行、進捗管理に携わったご経験

**【歓迎 (WANT)】**

- 事業開発経験 3年以上  
※ビジネスプランの策定、実行、市場分析およびビジネスモデルの構築経験
- マーケティング知識・経験
- アプリのサービス企画や開発に携わった経験
- 英語

**【こんな方と働きたい】**

- 自主的に行動できる方
- 長期的視点で取り組む方
- 柔軟性がある方
- チーム内外での円滑なコミュニケーションに自信をお持ちの方
- 新しいことに挑戦する意欲があり、積極的に学び成長する姿勢を持つ方
- グローバル志向の方

**【想定年収】 1000万円～1270万円 (年俸制) \*固定残業代45時間含む+SO**

- 想定月収：月給 833,400 円～ 1,058,400 円 (試用期間中変動なし)
- 基本給：621,800円～789,700円 (固定残業代を除く額)
- 固定残業代：時間外労働の有無にかかわらず、45時間分の時間外手当として211,600円 [基本給621,800円の場合]～268,700円 [基本給789,700円の場合]を支給)
- 法定労働時間を超えて労働した場合の割増賃金は追加で支給
- 給与改定：年2回 (7月、1月)
- 通勤手当：会社規定に基づき支給 (上限月額30,000円)

**【福利厚生】**

- 短時間勤務制度、リモート勤務制度、フルフレックス制度
- 健康保険・厚生年金・雇用保険
- 自社サービスの利用補助 ※利用料の半額、月上限5000円を会社が負担
- 書籍購入補助
- 語学学習支援
- ベトナム研修制度
- 婦人科検診費用負担
- 社内コミュニケーション制度

---

**Company Description**