



海外営業担当 | 女性活躍中! | 海外出張あり | 英語力を活かして海外(US・EU)のお客様を多く担当

グローバルに展開している成長企業で世界を相手に営業

## Job Information

### Hiring Company

Nakanishi Optical

### Job ID

1481590

### Industry

Apparel, Fashion

### Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Osaka Prefecture

### Salary

3 million yen ~ 4 million yen

### Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

### Refreshed

January 29th, 2025 04:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

### 仕事の概要：

有名ファッションブランドアイウェアの製品の海外営業を行っていただきます。海外のお客様と自社工場の技術者との間にたち、橋渡し役を担って頂く非常に重要なお仕事です

### 職務内容：

お客様の要望に沿ったアイウェアを製造するために、アメリカ・ヨーロッパのブランド社と直接やり取りを行って頂き、自社の技術力や魅力の営業をしていただきます。

将来的には海外出張に向き、展示会にも参加いただける方を募集しています。

自社製品のうち95%以上は海外輸出となるので、国籍問わず多数の人と協働し、グローバルにご活躍頂ける方を歓迎します

---

## Required Skills

### 必要な能力・経験：

【必須】ビジネスレベルの英語力（目安TOEIC800点以上）

【歓迎】顧客折衝経験（B2B/B2C問わず。営業や営業事務等の経験者 優遇。）

【求める人材像】

この会社で働きたい！この仕事に就いて活躍したい！といった熱意の伝わる方は大変好印象です。

【やりがい】

生活に身近な「メガネ」をご自身で手掛け、実際に世界中のひとの手に触れ、店頭に出回ったり有名人に使用してもらえたときの達成感を肌で感じる夢のある仕事です！その分、メイドインジャパンの品質にこだわる職人気質な社風であるため、価格競争で負けない営業力が求められます。

### 言語：

- ・ 日本語 - ネイティブレベル
- ・ 英語 - ビジネスレベルまたは同等レベル

### 休日・その他制度：

【休日】125日

（内訳）完全週休二日制 土曜 日曜 祝日

【有給休暇】有（10日～）

【退職金】有

【社会保険】健康保険 厚生年金保険 雇用保険 労災保険

### 働きやすい環境：

基本的に定時退社が可能の為、ワークライフバランスを重視している方も働きやすい環境です！

配属先の営業部では男女比が4:6となっており、女性も多く活躍しています。

また、産休・育児休暇等の制度も整っております。

---

## Company Description