



フィナンシャル・流通顧客向けアカウントセールス担当

プリセールス・ポストセールスのご経験のある方は歓迎です。

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

非公開

### Job ID

1481230

### Industry

Software

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

5.5 million yen ~ 7.5 million yen

### Work Hours

09:15 ~ 17:45

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 GW 夏季休暇 年末年始 年間休日123日、完...

### Refreshed

June 20th, 2024 08:01

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School or Below

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2186804】

■フィナンシャル・流通顧客向けアカウントセールス担当

【募集部門】

営業本部 ソリューション営業統括部 アカウント営業部

【業務内容】

フィナンシャル系・流通系のアカウントをターゲットにDXやデータマネジメントの営業活動を担っていただくポジションです。

サービス企画や顧客提案の経験を多数積むことができます。

担当するお客様の様々な案件をリードして頂き、将来的には営業のエキスパートとして、営業機能をけん引する役割を担っていただきます。

・新商材向け営業

お客様へのサービス説明を行っていただき、お客様の要件確認や問い合わせ対応を通じて、提案活動を行っていただく業務です。

・既存向けアカウント営業

お客様のITニーズや課題を的確に把握し、技術部門と協働して提案活動を行っていただく業務です。

【身につくスキル】

- ・DXに取り組むお客様の課題解決スキル
- ・データマネジメント（データ連携・データ蓄積・データ活用）に関する知識

---

## Required Skills

【必須条件】 ・IT関連営業経験者（特にSI営業経験者） ＊クレジット業界のお客様への営業経験があれば尚可 【歓迎要件】 ・案件発掘からお客様へのプレゼンテーション、受注・契約まで一連の営業活動経験

---

## Company Description

ご紹介時にご案内いたします